ITmedia Inc.

LeadGen. Segment 最速パッケージ

お申し込み締め切り

2026年12月末納品分：2026年11月10日（火）

2027年3月末納品分：2027年2月15日（月）

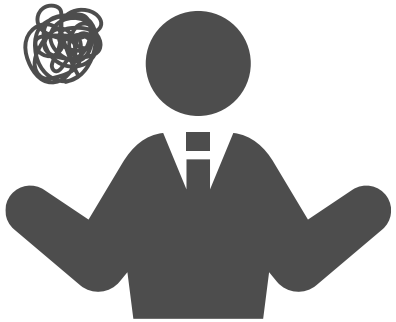
期中の目標達成に向けた、リード獲得課題

期中のリード目標数達成にあたって
こんな課題に直面していませんか？

Problem 01

期限内に目標件数を達成したいが
通常の施策ではリード獲得が間に合わない

Problem 02



目標数ありきで獲得しても
求めるターゲット属性含有率が低い

© ITmedia Inc.

本パッケージのポイント

本パッケージは「期間」「ターゲット」両方の課題を解決し
最短・確実なリード獲得をお約束します

最短獲得	キャンペーン開始から最短1カ月間目安で 通常施策より優先し保証件数の獲得完了を目指します
ターゲット属性保証	業種、職種、役職クラスなどの会員登録情報に基づき ターゲットリードのみを件数保証します
電話×メール両方を活用	電話とメールを併用し 強力にキャンペーンを運用していきます

© ITmedia Inc.

実施イメージ

貴社に最適なプランをご提案、獲得いただくリードは順次利用可能です

キャンペーン設計 ▶ リード獲得 ▶ リード納品・活用

ターゲット属性

業種職種、従業員数など、納品対象となる属性を設定

掲載コンテンツ

リード獲得に利用するコンテンツの内容と本数を確認・調整

保証件数

ご予算、ターゲット属性に応じて保証件数を設定

ターゲットに向けてメールや電話で
貴社コンテンツをオファー

ホワイトペーパーや編集タイアップを閲覧

コンテンツ閲覧時に
アンケート回答と個人情報提供の許諾を取得

獲得したリードは管理サイトでダウンロードできます（日次更新）

© ITmedia Inc.

【IT全般】パッケージプラン

パッケージプラン

		シルバープラン	ゴールドプラン
	ご提供価格 （Gross、税別）	1,000,000円	2,000,000円
含有率	50%以上の場合	60件	130件
	30～50%未満の場合	30件	65件
	10～30%未満の場合	25件	50件

備考

- コンテンツは2本以上ご用意ください。1本しかご用意できない場合は、eBookやサーベイの併用をご相談させていただきます
- 掲載用タイトル／概要文の内容・変更は弊社にご一任いただきます
- 貴社規定でテレマーケティングによる誘導が実施できない場合、本プランはご利用いただけません
- 誘導手法（メール、テレマーケティング）の内訳は弊社に一任いただきます。内訳のレポートもございませんのであらかじめご了承ください
- 含有率10%未満の条件のご実施をご希望の場合はご相談ください
- 1カ月で保証件数を獲得しきれなかった場合は下記対応をご相談させていただきます
  - 1カ月経過時点での獲得数での精算
  - 期間を延長しての継続獲得

本施策実施可能カテゴリ

AI	IoT
RPA	情報共有ツール
無線LAN	ネットワークセキュリティ
コミュニケーションツール	業務プロセス改善
ネットワーク／通信	データ分析
サーバ	
ストレージ	
モバイル／PC	
クラウド	
仮想化	
運用管理	
バックアップ	
開発	
エンドポイントセキュリティ	
セキュリティ運用	

※上記以外のカテゴリで実施をご希望の際はご相談ください

© ITmedia Inc.

【製造】パッケージプラン

パッケージプラン

		シルバープラン	ゴールドプラン
	ご提供価格 （Gross、税別）	1,000,000円	2,000,000円
含有率	50%以上の場合	50件	110件
	30～50%未満の場合	30件	65件

備考

- コンテンツは2本以上ご用意ください。1本しかご用意できない場合は、eBookやサーベイの併用をご相談させていただきます
- 掲載用タイトル／概要文の内容・変更は弊社にご一任いただきます
- 貴社規定でテレマーケティングによる誘導が実施できない場合、本プランはご利用いただけません
- 誘導手法（メール、テレマーケティング）の内訳は弊社に一任いただきます。内訳のレポートもございませんのであらかじめご了承ください
- 含有率30%未満の条件のご実施をご希望の場合はご相談ください
- 1カ月で保証件数を獲得しきれなかった場合は下記対応をご相談させていただきます
  - 1カ月経過時点での獲得数での精算
  - 期間を延長しての継続獲得

本施策実施可能カテゴリ

エレクトロニクス	デジタル半導体
	アナログ半導体
	計測／検査機器
	電子部品／材料
	電源
メカ設計	CAD
	CAE
	3Dプリンタ
製造マネジメント	基幹系システム
	AIソリューション
	データ分析
	IoT／ネットワーク／通信
	セキュリティ
組み込み開発	組み込み開発ツール
	組み込みボード
	ロボット
	ソフトウェアテスト／デバッグ
	車載ソフトウェア
	組み込みセキュリティ
	組み込みOS
	エッジコンピューティング
	人工知能技術

※上記以外のカテゴリで実施をご希望の際はご相談ください

© ITmedia Inc.

実施スケジュールイメージ

- コンテンツ、ヒアリングシートをご提出いただいてから、**約9営業日目安でリード獲得を開始**いたします。
- コンテンツの本数、掲載コンテンツの概要文の修正有無などによりスケジュールは変動する場合がございますので、ご了承ください。

スケジュール例1：2026年12月末日までにリードを獲得し切る場合

日付		スケジュール
2026年11月	10日	申込み／コンテンツ、ヒアリングシートご提出
	～	（掲載準備）
	19日	掲載開始前報告（掲載コンテンツの概要文ご案内）
	20日	掲載準備
	24日	リード獲得開始
	～	（リード獲得）
2026年12月	25日	リード獲得終了

スケジュール例2：2027年3月末日までにリードを獲得し切る場合

日付		スケジュール
2027年2月	15日	申込み／コンテンツ、ヒアリングシートご提出
	～	（掲載準備）
	25日	掲載開始前報告（掲載コンテンツの概要文ご案内）
	26日	掲載準備
2027年3月	1日	リード獲得開始
	～	（リード獲得）
	31日	リード獲得終了

※キャンセル規定：発注書受領後、広告主様のご都合でキャンセルを行う場合は、下記の料率でキャンセル料を申し受けます。

- キャンペーン開始前まで：広告料金（基本料金＋リード料金）の50%
- キャンペーン開始後：広告料金（基本料金＋リード料金）の100%

© ITmedia Inc.

ITmedia Inc.

Appendix.

【IT全般】属性指定項目

キャンペーン設計時には、下記の項目から獲得するリードの属性を指定できます

業種
情報サービス業（SI）
情報サービス業（SI以外）
製造業（IT関連）
卸売業・小売業（IT関連）
通信サービス業
製造業（IT関連以外）
建設・建築業
流通・小売・サービス業
金融業・保険業
教育・学習支援業
医療・福祉
政府・官公庁・団体
その他業種

職務内容
社内情報システム
システム開発・設計
保守・運用管理
その他情報システム関連
モノづくり関連
経営・経営企画
総務・人事・法務
財務・会計・経理
営業・販売・サービス
広報・宣伝・マーケティング
その他一般職
その他専門職

従業員数
1～9名
10～49名
50～99名
100～299名
300～499名
500～999名
1000～1999名
2000～4999名
5000～9999名
10000名以上

年商規模
5000万円未満
5000万円～1億円未満
1億円～10億円未満
10億円～50億円未満
50億円～100億円未満
100億円～500億円未満
500億円～1000億円未満
1000億円～1兆円未満
1兆円以上

役職クラス
経営者・役員クラス
部長クラス
課長クラス
係長・主任クラス
一般社員・職員クラス

勤務地
北海道・東北
東京
関東（東京以外）
中部・北陸
近畿
中国・四国
九州・沖縄

社名
指定／排除

重複排除
過去6カ月間に獲得したリード排除

フリーメールアドレス排除
Gmailなど主要なドメインを排除

© ITmedia Inc.

【製造】属性指定項目

キャンペーン設計時には、下記の項目から獲得するリードの属性を指定できます

業種
電子部品・デバイス・電子回路製造業
電気機器製造業
自動車・産業用機器製造業
素材・エネルギー関連製造業
コンピュータ関連製造業
その他製造業
建設・建築業
情報・通信サービス業
流通・小売・サービス業
医療・福祉
政府・官公庁・団体
その他業種

職務内容
研究・開発・設計
製造・生産・品質関連
その他モノづくり関連
建築・土木関連
経営・経営企画
情報システム関連
総務・人事・法務
財務・会計・経理
営業・マーケティング
その他一般職
その他専門職

従業員数
1～9名
10～49名
50～99名
100～299名
300～499名
500～999名
1000～1999名
2000～4999名
5000～9999名
10000名以上

年商規模
5000万円未満
5000万円～1億円未満
1億円～10億円未満
10億円～50億円未満
50億円～100億円未満
100億円～500億円未満
500億円～1000億円未満
1000億円～1兆円未満
1兆円以上

役職クラス
経営者・役員クラス
部長クラス
課長クラス
係長・主任クラス
一般社員・職員クラス

勤務地
北海道・東北
東京
関東（東京以外）
中部・北陸
近畿
中国・四国
九州・沖縄

社名
指定／排除

重複排除
過去6カ月間に獲得したリードの排除

フリーメールアドレス排除
代表的なフリーメールアドレスを排除

© ITmedia Inc.

参考：テレマーケティング時のトークスクリプト サンプル

スクリプト サンプル

■挨拶/趣旨説明、本人確認

お世話になっております、アイティメディアの○○でございます。

当社メディアの会員様を対象に、セキュリティ対策に関連するお役立ち情報のご案内のため連絡いたしました。電話口様は、○○様でお間違いないでしょうか？ありがとうございます。

■コンテンツ内容の説明、提供打診

具体的には、××社からの情報になるのですが、EDRと従来製品とを比較した資料のご案内になります。ゼロデイ攻撃やAPT攻撃にどのように対策できるのかなど、従来のエンドポイントセキュリティ製品には見られないEDRならではの機能をわかりやすく解説した資料になります。

貴社提供コンテンツの内容をコンパクトに紹介

今後の参考資料として読み応えがあるものとなっており、当然、料金などはいただかないものでしたので、ぜひ弊社よりお送りできればと思うのですが、いかがでしょうか？

（送付OKの場合）
ありがとうございます。では、会員登録情報を参考に弊社よりメールをお送りいたします。

＜メール送付＞

そろそろお手元にメールが届いているかと思うのですが、いかがでしょうか？
弊社よりメールが届いていましたら、本文に記載されているURLから資料のダウンロードをお願いします。

送付了承をいただけた場合、架電中に貴社コンテンツ掲載ページのURLを記載したメールを送付し、その場でダウンロードを促します。

本日はお時間を頂きまして、誠にありがとうございました。引き続き、よろしくお願いいたします

© ITmedia Inc.

参考：テレマーケティング時の資料送付メール サンプル

件名：
【ITmedia】○○（貴社名）資料のダウンロードページURLを送付いたします

本文：

○○株式会社
○○様

お世話になっております。
アイティメディア株式会社 マーケティング担当でございます。

この度は当社と○○（貴社名）の共同マーケティングキャンペーンに関しまして、
ご対応、ならびに資料送付のご承諾をいただきありがとうございます。

お電話でお伝えさせていただきました資料のダウンロードページURLをご案内させていただきます。

貴社コンテンツタイトル
https://wp.techtarget.itmedia.co.jp/contents/00000

上記ページにお進みいただき、アンケートにご回答の上、「ホワイトペーパーを閲覧する」ボタンを押下して資料をご確認ください。

ログイン情報がわからない場合
・ログイン時のIDは、本メールをお送りしているメールアドレスになります
・パスワードがご不明の場合は、お手数ですが下記ページを参照いただき、再設定をお願いいたします
https://id.itmedia.co.jp/help/qa/q5-2.html

以上、今後とも当社サービスをよろしくお願いいたします。

--
アイティメディア株式会社
〒102-0094　東京都千代田区紀尾井町3-12
お問い合わせ：itm_tel_sec@sml.itmedia.co.jp

情報送付のご希望をいただいた方には、左記サンプルのようなメールで資料を送付いたします

口頭でご案内した資料の名称を記載
記載のURLをクリックすると、ホワイトペーパーダウンロードセンターに掲載している貴社コンテンツページに遷移します

© ITmedia Inc.

ITmedia Inc.

■お問い合わせ

アイティメディア株式会社　営業本部

〒102-0094　東京都千代田区紀尾井町3-12

紀尾井町ビル 13階

https://promotion.itmedia.co.jp/contact