



納期保証

# LeadGen. Segment 最速保証パッケージ

一次申込締切：2025年11月13日（木） ※2025年12月末までにリードを獲得し切る場合

最終申込締切：2026年2月16日（月） ※2026年3月末までにリードを獲得し切る場合

# 年内／年度末の目標達成に向けた、リード獲得課題

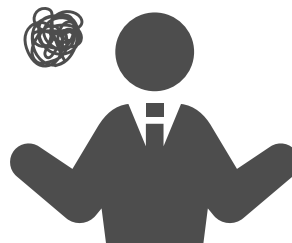
年内／年度内のリード目標数達成にあたって  
こんな課題に直面していませんか？

Problem 01



期限内に目標件数を達成したいが  
通常の施策ではリード獲得が間に合わない

Problem 02



目標数ありきで獲得しても  
求めるターゲット属性含有率が低い

# 本パッケージのポイント

本パッケージは「期間」「ターゲット」両方の課題を解決し  
最短・確実なリード獲得をお約束します

最短納期保証

キャンペーン開始から最短1カ月間で  
保証件数の獲得を完了します

ターゲット属性保証

業種、職種、役職クラスなどの会員登録情報に基づき  
ターゲットリードのみを件数保証します

電話×メール両方を活用

電話とメールを併用し  
強かにキャンペーンを運用していきます

# 実施イメージ

貴社に最適なプランをご提案、獲得いただくリードは順次利用可能です

キャンペーン設計

リード獲得

リード納品・活用



## ターゲット属性

業種職種、従業員数など、納品対象となる属性を設定



## 掲載コンテンツ

リード獲得に利用するコンテンツの内容と本数を確認・調整



## 保証件数

ご予算、ターゲット属性に応じて保証件数を設定



ターゲットに向けてメールや電話で貴社コンテンツをオファー



ホワイトペーパーや編集タイアップを閲覧



コンテンツ閲覧時にアンケート回答と個人情報提供の許諾を取得

獲得したリードは管理サイトでダウンロードできます（日次更新）



# パッケージプラン

## パッケージプラン

		シルバープラン	ゴールドプラン
	ご提供価格 (Gross、税別)	1,000,000円	2,000,000円
含有率	50%以上の場合	60件	130件
	30～50%未満の場合	30件	65件
	10～30%未満の場合	25件	50件

## 備考

- ・ **コンテンツは2本以上ご用意ください。**1本しかご用意できない場合は、eBookやサーベ이의併用をご相談させていただきます
- ・ **掲載用タイトル/概要文の内容・変更は弊社にご一任いただけます**
- ・ 貴社規定でテレマーケティングによる誘導が実施できない場合、本プランはご利用いただけません
- ・ 誘導手法（メール、テレマーケティング）の内訳は弊社に一任いただけます。内訳のレポートもございませんのであらかじめご了承ください
- ・ 含有率10%未満の条件のご実施をご希望の場合はご相談ください
- ・ 1カ月で保証件数を獲得しきれなかった場合は下記対応をご相談させていただきます
  - ・ 1カ月経過時点での獲得数での精算
  - ・ 補填件数を上乗せした上で、獲得完了まで継続（補填件数は別途ご相談）

## 本施策実施可能カテゴリ

AI

RPA

無線LAN

コミュニケーションツール

ネットワーク/通信

サーバ

ストレージ

モバイル/PC

クラウド

仮想化

運用管理

バックアップ

開発

エンドポイントセキュリティ

セキュリティ運用

IoT

情報共有ツール

ネットワークセキュリティ

業務プロセス改善

データ分析

※上記以外のカテゴリで実施をご希望の際はご相談ください

# 実施スケジュールイメージ

- コンテンツ、ヒアリングシートをご提出いただいてから、**最短9営業日後にリード獲得を開始**いたします。
- コンテンツの本数、掲載コンテンツの概要文の修正有無などによりスケジュールは変動する場合がございますので、ご了承ください。
- 2025年12月26日～2026年1月6日の期間は日数カウント外とさせていただきます。

スケジュール例1：2025年内にリードを獲得し切る場合

日付		スケジュール
2025年11月	13日	申込み／コンテンツ、ヒアリングシートご提出
	～	(掲載準備)
	25日	掲載開始前報告 (掲載コンテンツの概要文ご案内)
	26日	掲載準備
	27日	リード獲得開始
	～	(リード獲得)
2025年12月	26日	リード獲得終了

スケジュール例2：2026年3月末までにリードを獲得し切る場合

日付		スケジュール
2026年2月	16日	申込み／コンテンツ、ヒアリングシートご提出
	～	(掲載準備)
	26日	掲載開始前報告 (掲載コンテンツの概要文ご案内)
	27日	掲載準備
2026年3月	2日	リード獲得開始
	～	(リード獲得)
	31日	リード獲得終了

※キャンセル規定：発注書受領後、広告主様のご都合でキャンセルを行う場合は、下記の料率でキャンセル料を申し受けます。

- キャンペーン開始前まで：広告料金（基本料金＋リード料金）の50%
- キャンペーン開始後：広告料金（基本料金＋リード料金）の100%

Appendix.

# 属性指定項目

キャンペーン設計時には、下記の項目から獲得するリードの属性を指定できます

業種	職務内容	従業員数	年商規模	役職クラス
情報サービス業 (SI)	社内情報システム	1~9名	5000万円未満	経営者・役員クラス
情報サービス業 (SI以外)	システム開発・設計	10~49名	5000万円~1億円未満	部長クラス
製造業 (IT関連)	保守・運用管理	50~99名	1億円~10億円未満	課長クラス
卸売業・小売業 (IT関連)	その他情報システム関連	100~299名	10億円~50億円未満	係長・主任クラス
通信サービス業	モノづくり関連	300~499名	50億円~100億円未満	一般社員・職員クラス
製造業 (IT関連以外)	経営・経営企画	500~999名	100億円~500億円未満	
建設・建築業	総務・人事・法務	1000~1999名	500億円~1000億円未満	勤務地
流通・小売・サービス業	財務・会計・経理	2000~4999名	1000億円~1兆円未満	北海道・東北
金融業・保険業	営業・販売・サービス	5000~9999名	1兆円以上	東京
教育・学習支援業	広報・宣伝・マーケティング	10000名以上		関東 (東京以外)
医療・福祉	その他一般職			中部・北陸
政府・官公庁・団体	その他専門職			近畿
その他業種				中国・四国
				九州・沖縄

社名	重複排除	フリーメールアドレス排除
指定/排除	過去6カ月間に獲得したリード排除	Gmailなど主要なドメインを排除

# 参考：テレマーケティング時のトークスクリプト サンプル

## スクリプト サンプル

### ■挨拶/趣旨説明、本人確認

お世話になっております、アイティメディアの〇〇でございます。

当社メディアの会員様を対象に、[セキュリティ対策に関連するお役立ち情報のご案内](#)のため連絡いたしました。電話口様は、〇〇様で間違いありませんでしょうか？ありがとうございます。

### ■コンテンツ内容の説明、提供打診

具体的には、[XX社からの情報になるのですが、EDRと従来製品とを比較した資料のご案内になります。ゼロデイ攻撃やAPT攻撃にどのように対策できるのかなど、従来のエンドポイントセキュリティ製品には見られないEDRならではの機能をわかりやすく解説した資料になります。](#)

貴社提供コンテンツの内容をコンパクトに紹介

今後の参考資料として読み応えがあるものとなっております、当然、料金などはいただかないものでしたので、ぜひ弊社よりお送りできればと思うのですが、いかがでしょうか？

(送付OKの場合)

ありがとうございます。では、会員登録情報を参考に弊社よりメールをお送りいたします。

<メール送付>

そろそろお手元にメールが届いているかと思うのですが、いかがでしょうか？  
弊社よりメールが届いていましたら、本文に記載されているURLから資料のダウンロードをお願いします。

送付了承をいただいた場合、架電中に貴社コンテンツ掲載ページのURLを記載したメールを送付し、その場でダウンロードを促します。

本日はお時間を頂きまして、誠にありがとうございました。引き続き、よろしくお願いいたします

# 参考：テレマーケティング時の資料送付メール サンプル

件名：  
【ITmedia】〇〇（貴社名）資料のダウンロードページURLを送付いたします

本文：

〇〇株式会社  
〇〇様

お世話になっております。  
アイティメディア株式会社 マーケティング担当でございます。

この度は当社と〇〇（貴社名）の共同マーケティングキャンペーンに関しまして、  
ご対応、ならびに資料送付のご承諾をいただきありがとうございます。

お電話でお伝えさせていただきました資料のダウンロードページURLをご案内させていただきます。

貴社コンテンツタイトル  
<https://wp.techtarget.itmedia.co.jp/contents/00000>

上記ページにお進みいただき、アンケートにご回答の上、「ホワイトペーパーを閲覧する」ボタンを押  
下して資料をご確認ください。

ログイン情報がわからない場合

- ・ログイン時のIDは、本メールをお送りしているメールアドレスになります
- ・パスワードがご不明の場合は、お手数ですが下記ページを参照いただき、再設定をお願いいたします  
<https://id.itmedia.co.jp/help/qa/q5-2.html>

以上、今後とも当社サービスをよろしくお願いたします。

--

アイティメディア株式会社  
〒102-0094 東京都千代田区紀尾井町3-12  
お問い合わせ：itm\_tel\_sec@sml.itmedia.co.jp

情報送付のご希望をいただいた方には、左記サンプルのようなメールで資料を送付いたします

口頭でご案内した資料の名称を記載  
記載のURLをクリックすると、ホワイトペーパーダウンロードセン  
ターに掲載している貴社コンテンツページに遷移します



アイティメディア株式会社 営業本部  
会員プロフィールや特集予定、お問い合わせはこちら  
<https://promotion.itmedia.co.jp/>