

後継イベント

AI/Automation for Business Leaders

業務効率化セミナー

業務自動化×AIで 「わが社の業務はどう変わる」?

開催日時：2024年3月11日（月）

申込締切：【セッションプラン】2024年2月19日（月）

【リストプラン】2024年3月8日（金）

開催概要

名称	業務効率化セミナー 業務自動化×AIで「わが社の業務はどう変わる」?	事前申込者数	想定300名
主催		想定視聴者属性	経営企画部などの業務部門リーダー、情報システム部門 リーダーなど
開催日時	2024年3月11日（月）	告知・集客	
申込締切	【セッションプラン】2024年2月19日（月） 【リストプラン】2024年3月8日（金）	運営	アイティメディア株式会社
イベント形式	集合型オンラインセミナー		

メディア関連特集



業務の自動化 ~デジタル時代の仕事の新常識~

<https://www.itmedia.co.jp/enterprise/subtop/automation/>



エンタープライズ品質のAI活用

https://www.itmedia.co.jp/enterprise/subtop/features/features/enterprise_ai.html

企画概要

従来のAIに加えて生成AIが組み込まれた業務自動化ソリューションが次々に登場している。意思決定の迅速化や顧客対応業務の自動化、自然言語利用によるユーザー層の広がりなどへの期待が高まっている。

一方でIT部門主導による業務改革に限界が見える中、IT部門や業務部門のリーダーは業務改革の推進に手詰まり感を覚えている。

そこで本イベントでは生成AIの導入によって業務自動化がどのように「進化」するかを明らかにしつつ、市民開発やiPaaSによるSaaS連携なども活用することで業務部門が主導する業務改革を確実に進めるための環境づくりのヒントを提供する。

基調講演（案）



ベネッセ 専務執行役員 CDXO兼
Digital Innovation Partners 本部長
橋本 英知氏

三井住友信託銀行
経営企画部デジタル企画部長
Trust Base株式会社 取締役COO
平方 寿人氏

藤沢市役所 企画制作部
デジタル推進室

キーワード

生成AI、大企業DX、ChatGPT、iPaaS、SaaS連携、顧客対応業務の自動化、人材育成、データ活用、クラウド移行、業務のオンライン化、RPA連携、ワークフロー自動化
プロセス変革、プロセス自動化、プロジェクト管理

視聴者の課題

- ・生成AIを組み込んだ業務効率化ソリューションの活用イメージが湧かない
- ・業務自動化ツールを導入したものの継続的な運用・改善ができていない
- ・RPAはある程度活用できるが部門をまたぐ自動化に至っていない
- ・業務自動化に取り組む本来の目的であるプロセス改善に着手できていない

タイムテーブル

時間	枠時間	
13:00-13:40	40分	基調講演
13:50-14:20	30分	スポンサーセッション1 ご協賛社確定
14:30-15:00	30分	スポンサーセッション2
15:10-15:40	30分	スポンサーセッション3
15:50-16:20	30分	スポンサーセッション4
16:30-17:00	30分	スポンサーセッション5

【ご留意事項】

※スポンサー数に応じて、プログラムは適宜変更いたします。

	セッションプラン	リストプラン
スポンサーセッション Live配信+アーカイブ	●	-
全申込者リスト (想定300名)	想定300名	想定300名
セッションアンケート	●	-
視聴者データ・レポートサイト	●	-
事前アンケート結果	●	●
スポンサーロゴ掲載	●	●
資料配布	●	-
開催報告書	●	●
料金 (すべて税別・グロス価格)	¥2,500,000-	¥1,600,000-

【ご留意事項】

※申込者数は想定値となります。

※セッションスポンサー数が3社未満の場合、想定の申込者数が減少する場合がございます。

お申込みからの流れ

申込締切

セッションプラン：2024年2月19日（月）
リストプラン：2024年3月8日（金）



ご出展意を担当営業にお伝えください。
後日弊社より発注書が送付されますのでDocuSignにご署名のうえご返送ください。

告知準備



セッションのご講演者情報、ご講演タイトル、貴社ロゴデータなど合わせてご提出いただく、**セッション登録用紙を事務局へご提出ください。**

告知開始

2024年2月6日（予定）



事務局にて、イベント告知サイトをオープンいたします。
同時に視聴希望者の事前登録も開始いたします。

開催準備



配布資料・視聴者向けセッションアンケート設問・動画納品の場合のご講演データなどを事務局にご提出ください。開催2営業日前までにレポートサイト情報もお送りいたします。

開催

2024年3月11日（月）



ライブ講演いただく場合は、事務局よりご案内する時間までにアイティメディアのスタジオ受付にお越しください。

レポート



会期終了**3～5営業日以内に事前申込者のリストをご提出**いたします。終了後1～2週間程度、セッションのアーカイブ配信を行います。※予定開催報告書は集計後、別途営業担当よりご提出いたします。

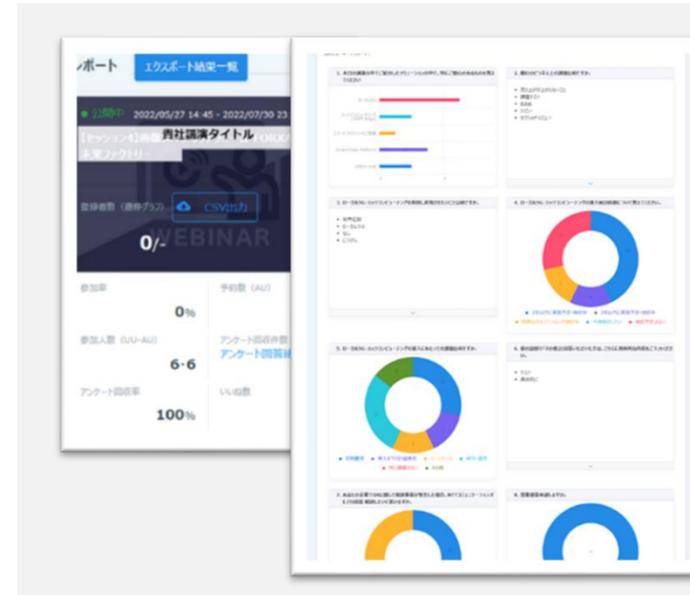
スポンサーセッション Live配信 + アーカイブ



御社の製品やサービスをしっかりPRできる、スポンサーセッション枠をご利用頂けます！

※ご来社が難しい場合は動画データをご納品いただき、当日配信も可能です。
※スポンサーセッションの配信では、参加者はテキストで質問ができるQ&Aコーナーが用意されています（スポンサーがQ&Aを希望する場合のみ）

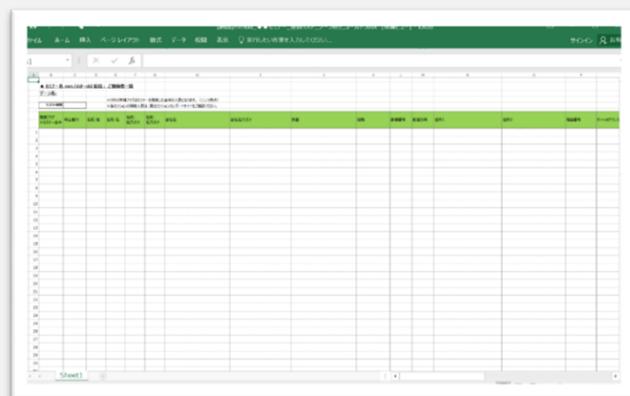
視聴者データレポートサイト



セッションのレポートサイトをご提供します。

ご提供情報：「会社名」「部署名」「役職」「電話番号」「メールアドレス」などの名刺情報
※DL可能です。

全申込者リスト



イベントに申込みをされた、全申込者の名刺情報のリストをお渡しします。

ご提供情報：名前・会社名・部署・役職・住所・電話番号・メールアドレス・業種・職種・役職クラス・従業員規模・関与など
納期：イベント終了後3～5営業日以内にExcelデータ形式にて納品

セッションアンケート



貴社のセッション枠の時間内に、独自のアンケートを実施頂けます。

※単一回答、複数回答、自由回答の3種類を組み合わせる自由
※アンケートボタンを押すと、ポップアップで表示されます。

資料配布

貴社セッション内で視聴者に向けて、資料の配布が可能です。

配布点数：ご講演資料+3点まで

※PDFデータを送付いただきダウンロードリンクとするほか、貴社の指定外部リンクを設定することも可能です。



事前アンケート結果



事前登録時に製品選定における立場など（BANT情報）等も合わせて提供します。見込み客の選別やアポイントを取るときに事前情報としてお役立てください。

※設問はアイティメディアが設定で個別設定不可。

スポンサーロゴ掲載

イベントの集客サイトに貴社のロゴを掲示し、貴社サイトへのリンクを設定いたします。



開催報告書

アイティメディアで一般来場者へアンケートを行っており、その集計結果を開催報告書として会期終了後にご提供いたします。

項目：申込者/企業一覧・勤務先都道府県・業種・職種・役職・従業員規模・製品、サービス導入への関与・興味関心のあるテーマ・視聴者/セッション別満足度・セミナー満足度
他イベントごとに適した質問複数

※個人情報是不含、集計データでのご提供です。

※画像はイメージです。※オプションのみでのお申し込みはできません（すべて税別・グロス価格）

LIVEセッション録画データ納品

セッション動画を逃さず活用！

プレゼンの力を倍増させる録画データ納品

セッションがあるプランにお申込みいただき、LIVEでご登壇いただいた際に、配信した貴社のLIVEセッションの録画データをmp4形式で納品いたします。※動画の編集は行いません。

料金

5万円

セッション収録サポート

プロ仕様のセッション動画制作！

手軽に魅力を伝えよう

30分のセッション動画の収録をサポートするオプションです。専用のプロ機材と収録会場を提供し、手軽に動画制作ができます。講演者のお顔と資料スライドを同時に収録し、画面右上に肩書やテーマのテロップを入れることも可能です。オンラインでの収録も対応しています。

※企画書に記載の申込締切日後は、お申込みいただけない場合がございます。予め営業担当にお問い合わせください。

※本オプションメニューの申込み締切：開幕日の45営業日前まで

※想定スケジュール

- ・収録日の締切（目安）：開幕日の30営業日前まで
- ・動画の校了締切（目安）：開幕日の10営業日前まで

料金

18万円

納品リストへのABMデータ追加

intentを可視化！

ABMデータで的確なターゲティングを実現！

アイティメディアのコンテンツ閲覧状況を分析し、各企業の導入検討状況を推測できるABMデータを納品リストに追加するサービスです。ABMデータによって企業の意図を可視化し、効率的な案件発掘が可能となります。

※データ集計作業のため、通常より1営業日遅れての納品となります。

詳細：go.itmedia.co.jp/l/291242/2022-10-19/2bvm1jn

料金

20万円

セッション動画活用リード獲得

セミナーの成果を倍増！

セッション動画で効果的なリードを獲得しよう

セミナーの講演動画や製品資料をTechTargetジャパン／キーマンズネットに転載し、セミナー後も継続的に【属性＆件数を保証したリード獲得】を行うことができるサービスです。

詳細：<http://go.itmedia.co.jp/l/291242/2022-09-02/2bfy1tr>

料金

30万円～

行動履歴ターゲティングタイアップ

読者の興味を追跡し、リーチを広げる。

行動履歴ターゲティング。

読者の行動データを活用して、興味のある人を貴社のタイアップ記事に誘導し、拡張配信によって同じ興味を持つ人々にリーチするサービスです。このメニューは、ライブやオンデマンドの配信や録画データを活用して要点をまとめ、別途の取材は行いません。

詳細：<https://go.itmedia.co.jp/l/291242/2022-09-09/2bjcm9g>

料金

~~170~~万円 → **150**万円

アフターフォローセミナー

アイティメディアが集客から配信まで、

全力でサポートするアフターセミナーオプション！

貴社の訴求と読者の関心に合わせた企画を編集部が設計し、アイティメディアが集客・配信までサポートします。パネルディスカッションや30分のセッション動画の収録も可能であり、プロ機材と収録会場を提供しますので、手軽に動画制作ができます。

詳細：<http://go.itmedia.co.jp/l/291242/2022-01-30/281s4xh>

料金

~~245~~万円 → **230**万円

リード情報と主催アンケートの回答情報を紐づけることで、
興味関心や課題感がより深く可視化できるのでフォローしやすい！

【メニュー詳細】

- お申込みいただいたプランに沿って納品されるリード情報に、主催アンケートの回答情報を付与して納品
 (= 納品リードの中で、回答情報が付与されるリード/されないリードが発生します)
- **セミナーにご協賛いただいているお客さまのみお申込み可能**

納品データサンプル ※画像はイメージです

会社名	従業員数	セキュリティ対策、いま本当に必要か	サブイシュー攻撃を避けたい、新たな脅威	クラウド&ゼロトラスト	エンドポイント対策	企業名	職位	変化	「標準以上の位置」の有無	「導入予定1年以内」の有無	「新システム等」の有無	「数値」の有無
8												
9	総合労働保障 (株)	06.5000人以上	●	●	●	エヌ・ティ・エー	49					0
10	エヌ・ティ・エー先端技術株式会社	05.1000人~5000人未満	●	●	●	エヌ・ティ・エー	49					0
11	西日本電信電話株式会社 東海支店	06.5000人以上	●	●	●	西日本電信電話	18					0
12	株式会社デンソー	06.5000人以上	●	●	●	株式会社デンソー	18					0
13	株式会社三井住友銀行	06.5000人以上	●	●	●	(株) 三井住友銀行	212					1
14	SCSK株式会社	06.5000人以上	●	●	●	SCSK (株)	18					0
15	昭和産業株式会社	05.1000人~5000人未満	●	●	●	昭和産業 (株)	212					1
16	タカシ乳業株式会社	05.1000人~5000人未満	●	●	●							0
17	株式会社TMJ	06.5000人以上	●	●	●							0

通常のリード情報

アンケートの回答情報を付与

【納品タイミングについて】

- **リード情報** | セミナー閉幕日の3-5営業日後に納品
- **アンケート回答情報** | セミナー閉幕日の2-3週間後を目途に追って納品

※アンケート回答情報の納品タイミングは、セミナーによって異なります
 ※アーカイブ配信期間中もアンケートの回答を受付けるため、アーカイブ配信終了後にデータ精査のうえ納品いたします

お申込締切：セミナー開幕日前日まで

ご提供価格 (税別・グロス価格) :

20万円

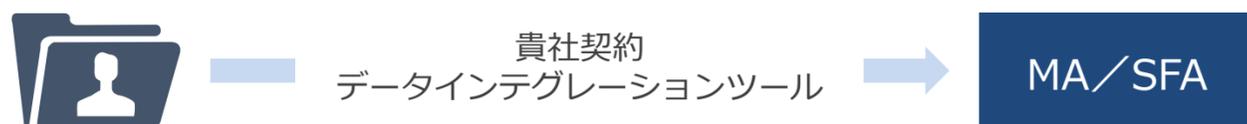
MAツールなどへの直接納品や、貴社フォーマットにあわせたリードデータの加工に対応
リード加工の手間なく、すぐにフォローが可能です！

納品フロー イメージ

パターン1：貴社フォーマットに合わせてリード情報を加工して納品



パターン2：貴社利用のデータ連携ツールを介してリード情報を納品



パターン3：弊社パートナーのデータ連携ツールを介してリード情報を納品



実施料金（税別グロス）

セミナーで納品する総リード数に応じて一律の金額設定となります

- ~500件： **10万円**
- 500~1,000件： **15万円**
- 1,000件以上： **20万円**
- 3,000件以上： **30万円**

納品タイミング

閉幕後6-8営業日後
 ※加工内容によって前後する場合がございます

お申込み締切

セミナー閉幕日まで

備考

- 対応可能なツールは下記の通りです
 - パターン1、2：お問い合わせください
 - パターン3：Marketo、Hubspot、salesforce、Pardot、Hot Profile
- パターン2、3で「Lead Brizzy」をご利用の場合は下記を必ずご確認ください
 - 株式会社Brizzy提供の「Lead Brizzy」を弊社が代理店としてご提供いたします。別途、株式会社Brizzyとの間で、申込書の取り交わし、利用規約への同意などが別途必要となります
 - 初期設定を代行する場合、1案件あたりオプション費用50,000円を頂戴します
- ご希望の納品形態や詳細については営業担当にお申し付けください
- 本サービスのご利用には一定の条件がございますので、詳細はお問い合わせ下さい



ITによってビジネスを革新する ビジネスリーダー向け実践情報サイト

各業界でDXを率いる先進企業のトップや
プロジェクトの先導役・デジタルリーダー



業種

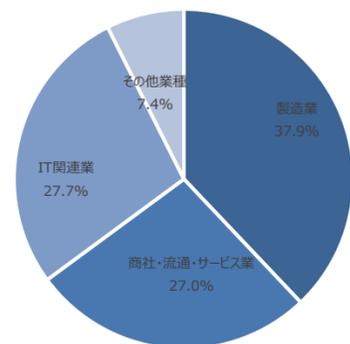


役職者

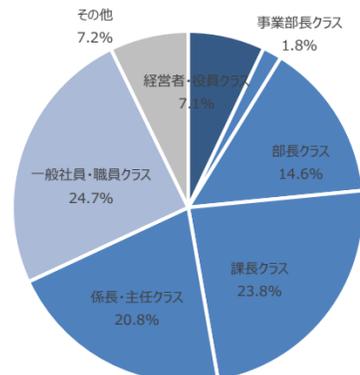


従業員数

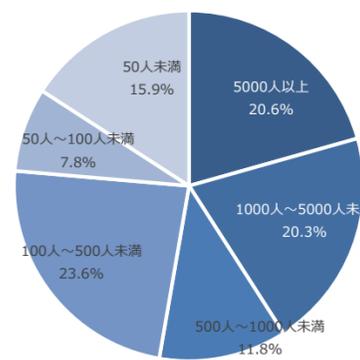
会員の約6割が
ユーザー企業



会員の約7割が
役職者



500人以上従業員数
半数以上

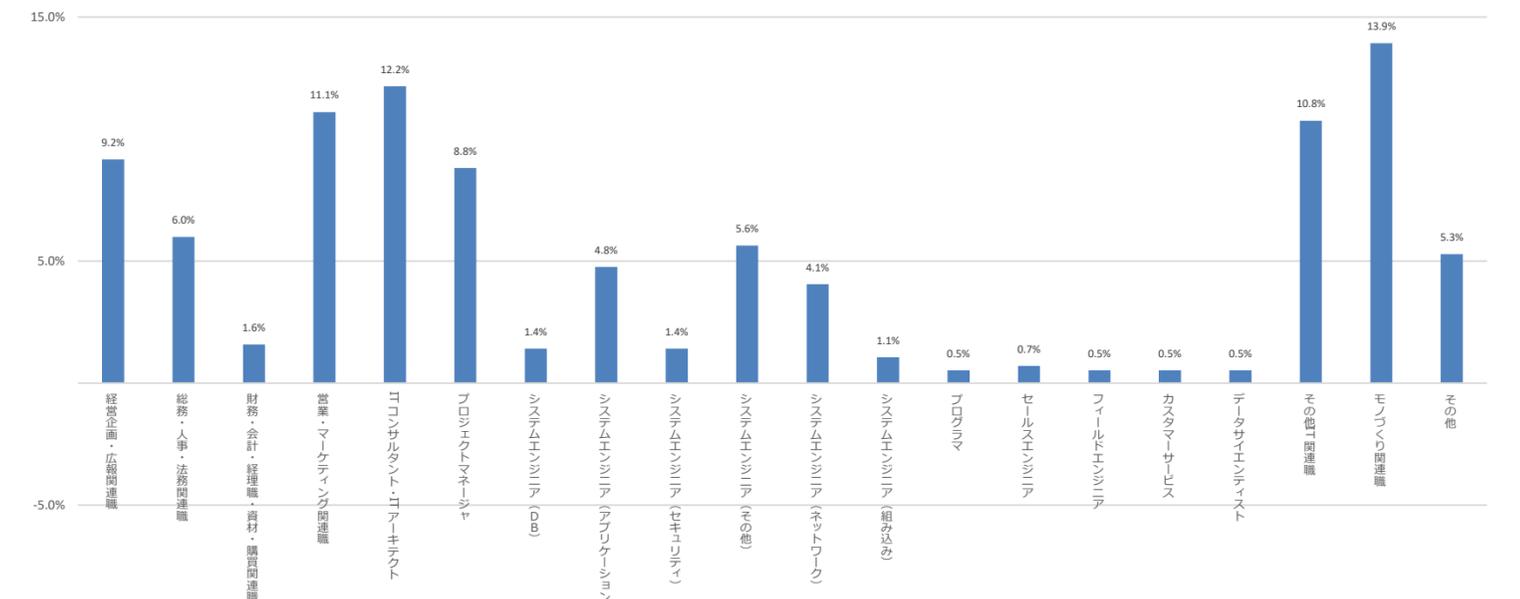


ITmedia エンタープライズとは

「ITmedia エンタープライズ」は、企業情報システム部門と事業部門（LOB：Line of Business）の垣根を越えて「ITの力でビジネス課題を解決する」ことを目的とした実践に役立つ情報を発信する専門メディアです。

■ 媒体名	ITmedia エンタープライズ
■ URL	https://www.itmedia.co.jp/enterprise/
■ PV	約148万 PV/月 約93万 UB/月 ※2022年6月実績
■ メルマガ配信数	約21万通

■ 読者職種詳細



ご留意事項

①キャンセル料につきまして

申込書受領後または事務局案内開始後のキャンセルは、下記のキャンセル料が発生いたします。予めご了承下さい。

- ・ 開催日41日前まで : 50%
- ・ 開催日40日以内 : 100%

②消費税につきまして

消費税は別途申し受けます。

③配信プラットフォームにつきまして

会場構成、運用システム等を含む配信プラットフォームは、都合により変更する場合がございます。

④オンラインでのセミナー配信リスクにつきまして

ライブ配信は常にリスクが伴います。以下にリスクを明示するとともに、当社の対策を記載いたしますので、予めご了承のほどよろしくお願いいたします。

●リスク1：インターネット回線およびインターネットサービスプロバイダーにおける障害

映像・音声ともに落ちてしまう可能性があります。直ちにバックアップPCおよびバックアップ回線での配信に切り替えます。

●リスク2：ライブストリーミングプラットフォームにおける障害

配信中にバッファをためておくことで、ユーザー環境によって映像の途切れや音声途切れる現象を軽減します。

障害対策として常にバックアップ配信ができるようにシステムを冗長化していますが、

万が一配信プラットフォームが落ちた場合は視聴者にメールにて配信停止のお詫びを送付し、後日オンデマンド版を案内いたします。

●リスク3：電源障害

映像・音声ともに落ちてしまう可能性があります。バックアップPCから配信停止のお詫びをアナウンスし、後日オンデマンド版をご案内いたします。

●リスク4：機材障害

映像・音声ともに落ちてしまう可能性があります。直ちにバックアップPCおよびバックアップ回線での配信に切り替えます。

●リスク5：視聴側における障害

総視聴数に対する単独（10%以下）の視聴不良はそれぞれの環境に起因する可能性が高いため、問い合わせに対して個別対応いたします。

10件単位で同様の症状がみられる（現場でご報告いただいた）場合は、配信停止のお詫びをアナウンスし、後日オンデマンド版をご案内いたします。

A hand in a suit sleeve points towards a glowing node in a network diagram. The diagram consists of several nodes connected by lines, with the node being pointed at emitting a bright light.

アイティメディア株式会社
〒102-0094

東京都千代田区紀尾井町3-12 紀尾井町ビル13F
MAIL : sales@ml.itmedia.co.jp 担当 : 営業本部