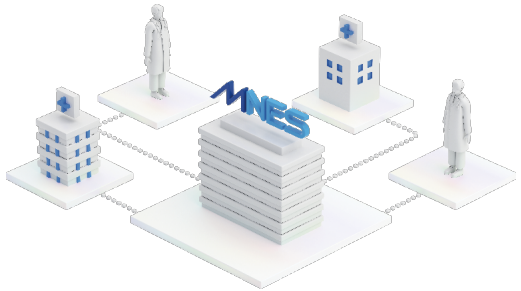
クリニック開業 ハンドブック ― 基礎編 ―

開業が決まったらまずは知っておきたい
開業までの7つステップ & ポイント

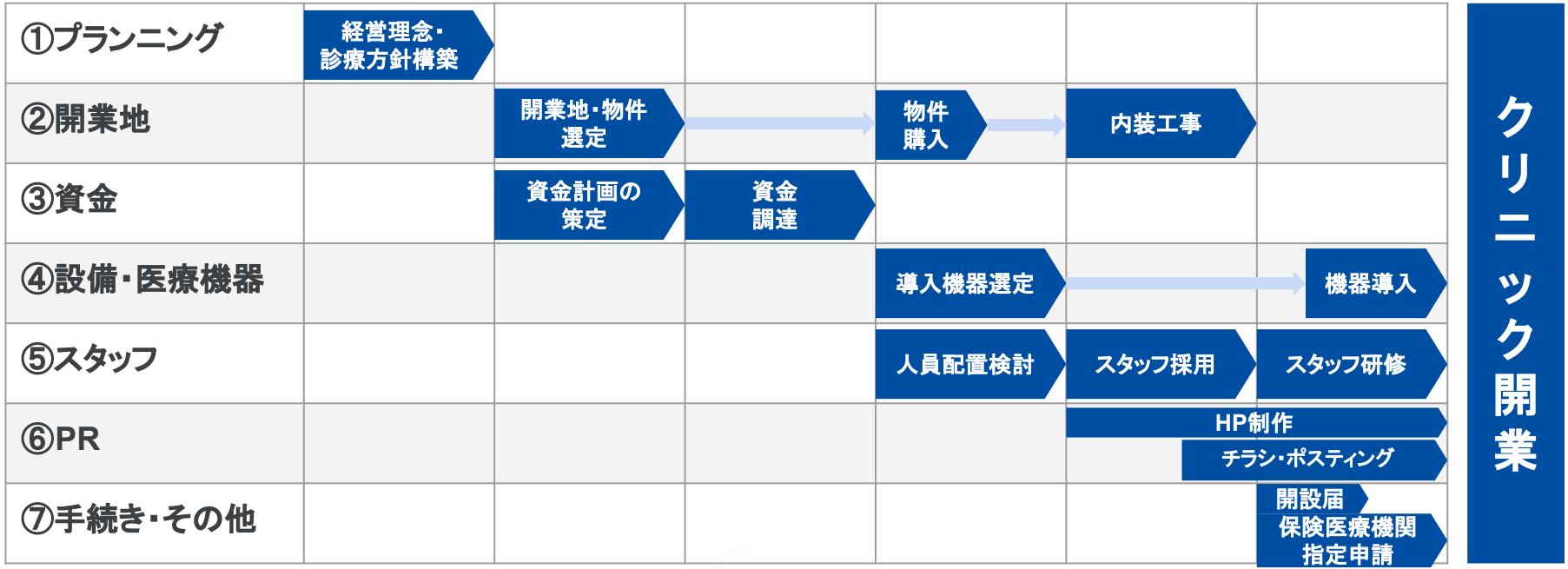


目次

1. 開業までのステップと流れ
2. 各ステップでの ToDoチェックリストとポイント
   - ステップ1. プランニング
   - ステップ2. 開業地
   - ステップ3. 資金
   - ステップ4. 設備・医療機器
   - ステップ5. スタッフ
   - ステップ6. PR
   - ステップ7. 手続き・その他
3. 開業時に必要な設備・医療機器
4. まとめ
11. クラウド型PACS『LOOKREC』のご案内
12. クリニックでの活用・導入事例
13. ご利用料金・導入の流れ
14. 無料体験・お問合せ
15. 会社概要 -エムネス-

開業までのステップと流れ

クリニック開業までに必要な時間は人それぞれですが、最短でも1年半くらいはみておきましょう。
以下にステップと流れを簡単にまとめました。



各ステップでの
TODOチェックリストとポイント

ステップ1. 経営理念・診療方針を決める

To Do チェックリスト

- ❑ “なぜ開業するのか” “どのような患者さんに何を提供するが” 経営理念・診療方針を突き詰める
- ❑ 目標の開業時期を決める

POINT

じっくりと時間をかけて丁寧に

経営理念は経営の土台となる部分なので時間をかけて決めてください。時には先輩開業医の話を聞いてみるのもいいかもしれません。

POINT

目標時期は必ず設定する

経営理念・診療方針を決めたら、目標の開業時期を決めてください。目標時期が決まれば、開業に向けてそこから逆算して行動すればスムーズに進みます。目標時期を設定しないと、時間だけが過ぎていってしまうこともあるため、必ず目標開業時期を決めましょう。

ステップ2. 開業地と物件の選定

To Do チェックリスト

- ❑ 診療圏調査を参考に最適なエリアをみつける
- ❑ 各エリアや物件ごとの費用感をつかむ

POINT

診療圏調査とは

人口／立地／エリアの発展性／競合医院の数などを中心に事前調査を行うことを診療圏調査といいます。開業エリア選定は患者さんの集客に大きく影響を及ぼすため、慎重な事前調査をしたうえで検討を重ねましょう。

POINT

開業形態も考えよう

開業地になる物件は、テナント物件、戸建て物件、居ぬき物件、建て貸し物件など様々あります。形態ごとに賃料や工事費など必要な金額が変わるので、将来のことも見据えて検討してください。

ステップ3. 資金調達を行う

To Do チェックリスト

- ❑ 事業計画書・資金計画書を策定する
- ❑ 資金調達先を選定し、資金調達をする（自己資金を用意できれば不要）

POINT

開業にかかる費用は多めに検討

クリニック開業には、開業地にかかる費用／医療機器の導入費用／スタッフ採用費用／PR費用／消耗品の購入費用など様々な費用がかかります。資金計画ではさらに開業当初の運転資金も考慮しながら、余裕を持った資金調達を心がけることが重要です。開業地などで変動しますが、必要経費を合計した開業資金の相場は5000万円にのぼります。

POINT

事業計画書の書き方

明確な書き方は決まっていませんが、支出内訳・収支の見積もり・経営計画はマストで記載しておくべき内容となります。金融機関から信頼を得て融資を受けやすくするためにも、税理士や開業コンサルタントへの依頼も検討しながら、現実的に実現可能な事業計画書を作成してください。

ステップ4. 医療機器・設備を選ぶ

To Do チェックリスト

- ❑ 必要な設備・医療機器を洗い出す
- ❑ 医療機器や電子カルテを比較・検討し、選定する

POINT

最初は必要最低限から始める

クリニック開業に向けて色々な機器や最新設備などを整えたくなる気持ちもわかりますが、その気持ちは一旦横に置いておきましょう。機器を揃えるのは経営が軌道にのってからでも遅くはありません。まずは集患や経営を最優先に考え、必要不可欠な設備だけを揃えましょう。

POINT

拡張性・連携可否に注意して選ぶと◎

最初に導入する際に拡張性のある機器を導入しておけば、将来的に患者さんが増えた時でも安心です。また、電子カルテはPACSや他システムと連携ができるかどうかも重要なポイントです。実際の使用感なども含め、導入前に機器メーカーや導入事業者に確認しましょう。

ステップ5. スタッフの採用・研修

To Do チェックリスト

- ❑ 必要な人員を洗いし、スタッフを募集する（できれば経験者）
- ❑ 開業に向けてスタッフの研修をする

POINT

面接で聞きたいことをまとめておく

採用に向けては、面接時に聞きたいことをまとめておきましょう。経験値やスキルはもちろん、勤務可能時間や人柄などを確認しましょう。気になるポイントを面接時に確認しておくことで、採用後のミスマッチを減らせます。

POINT

経験者を採用できるとスムーズ

まずは看護師数名と、事務数名を採用することが一般的です。自分が開業するクリニックと同形態の医院での勤務経験がある方や、導入予定のシステムの利用経験がある方を採用できればスムーズに開始できるでしょう。特に、事務にはレセプト業務や診療報酬に詳しい方を最低限一人は確保しましょう。

ステップ6. 集患施策の実施

To Do チェックリスト

- ❑ ホームページの開設
- ❑ チラシ・ポスター制作・配布

POINT

ホームページは必須

クリニックを探す際にまず検索するという方も多く、ホームページは必須です。Web予約システムなども組み入れられればベストですが、まずは1ページのみの簡易的なものでもよいので用意しましょう。院内写真や院長の顔写真などがあると親しみやすさが増します。

POINT

ご近所にはチラシやポスターで PR

工事が始まると「新しいクリニックができるらしい」と自然と噂になることもありますが、どんな先生・どんなクリニックなのかまではわかりません。HP同様、診療案内や地図に加え、院長の顔写真や簡単なプロフィールなどを添えたチラシやポスターがあると安心感に繋がります。

ステップ7. 開業の手続き

To Do チェックリスト

- ❑ 保健所へ「診療所開設届」を提出
- ❑ 厚生局へ「保険医療機関指定申請」をする　など必要な手続きを行う

POINT

コンサルタントなどサポートの検討も

クリニック開業に向けては上記にあげた書類だけでなく様々な書類の提出や手続きが必要です。手順や法律なども関係してくるため、それら全てを抜け漏れなく一人でこなすことはとても大変ですので、コンサルタントや開業支援の専門家に依頼することも一つの手です。

POINT

各担当者への早めの事前相談が◎

自分で行う場合、早い段階で各担当者へ事前確認することが重要です。例えば、看板やHPも完成しいざ開設届を出そうと思ったら類似したクリニック名が既にあり、その名称は使用できないということも起こり得ます。また、専門書類の提出は一度で受理されないことも多く、思いの外時間がかかるため早め早めに確認しましょう。

開業時に必要な設備・医療機器

- **電子カルテ**
  - 今後ますます進むであろうDX化に備えて必須のアイテム
- **医療機器（科目により異なる：PACS、内視鏡、CT、などなど）**
  - 拡張性と電子カルテとの連携性を考慮して選定するのがおすすめ
- **ホームページ**
  - 集客には必須アイテム
- **デスク・椅子・ベッド・ソファ**
  - 診察室、事務室、待合室などで使用

ここでどれだけ費用を抑えられるかが、開業資金を抑えるカギを握ります。
例えば、最初は**中古品**で費用を抑えたという先生もいますし、導入費だけでなく今後の更新費もかからない**クラウド型**の機器もおススメです。

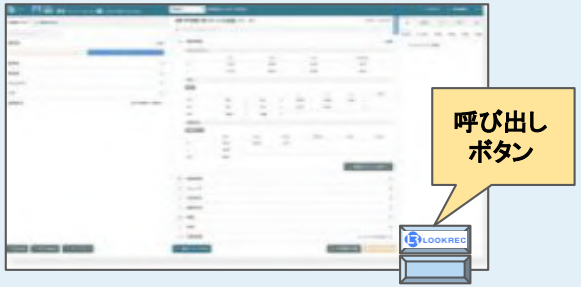
まとめ

- **経営理念・診療方針はじっくり時間をかけて考えましょう**
  - 考え方の基準となるものなので、納得いくまで考え抜きましょう。
- **クリニック開業の目標時期は必ず設定しましょう**
  - ここからの逆算でスケージュールを組んでいくことが大切です。
- **クリニックの開業にはコンサルタントなどのサポートも検討を**
  - 一人ですべてを考えたり、手続きを進めていくのは容易ではありません。
    必要に応じて、サポートの導入も検討してください。
- **まずは必要最低限からスタート、軌道にのったら拡張を**
  - 開業には物件、導入設備、スタッフ、HPなど色々と必要ですが
    初期投資は控えめに。まずは経営を軌道にのせることを優先しましょう。

クラウド型 PACS
『LOOKREC』のご案内

導入費／更新費0円！※
LOOKRECとはクリニックに最適なDICOMデータプラットフォーム

MWM連携で電子カルテから
画像呼び出し可能！



- ✔ **現役医師が開発** ！使いやすさに定評あり
- ✔ **インターネットと Googleアカウント** が
  あればすぐに利用可
- ✔ **クラウド上に画像保存** が可能
- ✔ **遠隔読影の依頼** も可能

医療機器販売名：ルックレック
医療機器認証番号： 227AGBZX00096000

※導入時に訪問を伴う対応が必要な場合、別途費用が発生する場合がございます。

クリニック開業時の PACSは「クラウド型」がおすすめ！

LOOKRECは業界唯一のフルクラウド型！

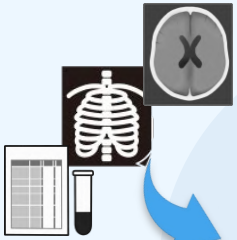
	開業医向け！ フルクラウド型PACS LOOKREC	中小病院向け！ クラウド型PACS	大病院向け！ オンプレミス型PACS
導入の手軽さ	○ パソコンとネットがあればOK! 院内にサーバー設置の必要なし	△ 専用機器を院内に設置する必要あり	× 大型サーバーを購入して設置工事からスタート
初期費用	○ 0円から始められる! 開業資金を圧迫しない	△ 数十万の専用機器代が必要な場合もある	× 数百万規模の投資が必要なケースが多い
使い始めるまでの期間	○ 最短3日でスタート可能!	△ 専用機器の設置・調整で数週間〜数か月	× 工事や調整で数か月以上
院外との連携	○ クラウド上で簡単に画像共有。非常勤医・専門医とも即連携可能!	○ クライアント証明書とID・パスワードを使って院外連携が可能なものも	× CD-ROMにして郵送するなど、昔ながらのやり方が多い
カスタマイズ性	△ ビューワー画面は一部カスタマイズ可能	△ ビューワー画面は一部カスタマイズ可能	○ ニーズに応じて自由にカスタマイズ可能
耐災害性	○ 外部センター管理でデータ保護されやすい	○ 外部センター管理でデータ保護されやすい	× データ消失・システム停止のリスクあり

LOOKRECの基本4機能

医療機器販売名：ルックレック
医療機器認証番号：227AGBZX00096000

ためる

○ 検査画像
（DICOM:CT・MR・CR… 病理）



記録する

○ レポートシステム
レポートデータ
（放射線・病理）
（胸部・胃部健診）

医療支援クラウドサービス LOOKREC ルックレック

見る

○ 画像ビューワ

検査データ　診療データ

共有する

○ 検査データ共有

・画像配信　・コンサル機能　・データ連携（AI・分析）

LOOKRECの嬉しい5つのポイント

クラウドの特性を活かしたLOOKRECだからこそ、**費用削減・運用負荷の軽減**、時間や場所に縛られない**新しい使い方**が拡がっています！

POINT 1

初期導入費用が低コスト！※

リプレイスも不要で手間もコストも省けます

POINT 2

クラウドだからこそ**ストレージ容量**の心配は不要！

バックアップも自動対応で端末故障時も診療が止まりません

POINT 3

Google Cloud Platformを採用しセキュリティ対策もバッチリ！

最新状態を保て、データ漏洩・ランサムウェアのリスクを抑制できます

POINT 4

医師が企画開発したビューアで直感的に使いやすい！

オプションで**3Dビューア**もご用意してます

POINT 5

地域医療連携・救急や在宅の現場、**遠隔読影の依頼**など拡がる活用シーン！

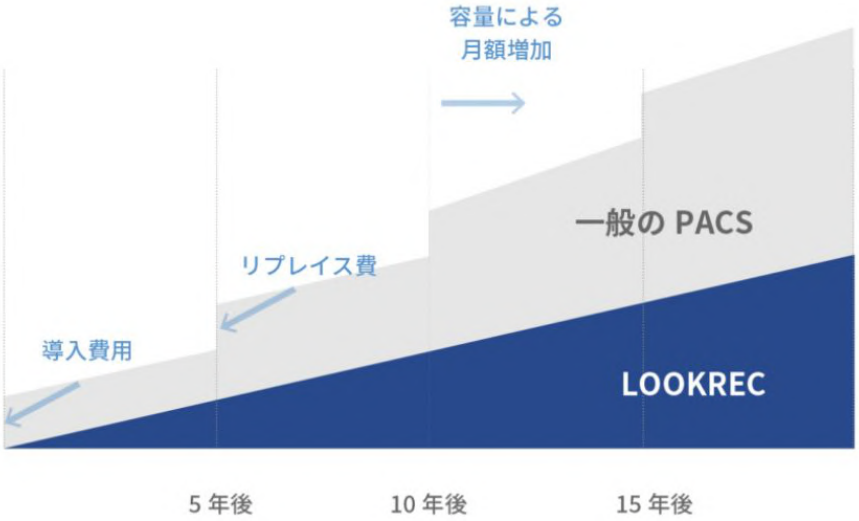
医師間のコンサル連携もチャット形式でラクラク可能に

※導入時に訪問を伴う対応が必要な場合、別途費用が発生する場合がございます。

LOOKRECならコスト削減＆運用負荷の軽減が叶います

初期導入費用が低コスト（※）＆リプレイス（更新）費用なし

トータルで大きなコストメリットを見込めるうえ、更新の手間も省けます



クラウドだからこそ！ストレージ容量の心配は不要＆端末故障時も安心

バックアップも自動で対応！サーバ増設の必要やデータ消失のリスクもありません

端末故障による交換も容易で診療を止める必要がありません

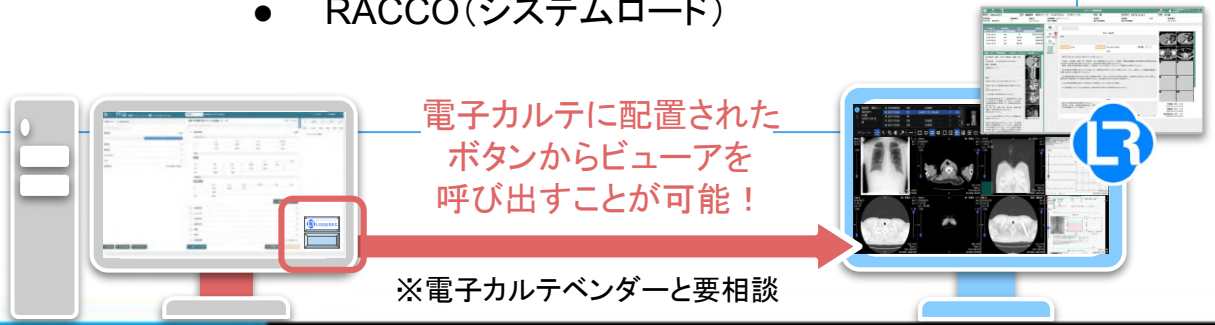
※導入時に訪問を伴う対応が必要な場合、別途費用が発生する場合がございます。

各社電子カルテと連携！最短ワンクリックで画像呼び出し可

検査装置に入力する患者属性情報がMWMを通し、電子カルテとの連携が可能！各カルテ内の患者ページに設置したボタンからLOOKRECのビューアが立ち上がります。

主な連携実績（下記は動作確認済み）

- M3 Digikar（エムスリーデジカル）
- Medicom-HRf（ウィーメックス）
- CLIUS（Donuts）
- BrainBoxVⅢ（ユヤマ）
- Qualis（BML）
- ヘンリー（ヘンリー）
- CLINICS（メドレー）
- MAPs for CLINIC（EMシステムズ）
- モバカルネット（NTTデバイステクノ）
- OWEL（セコム）
- RACCO（システムロード）



※呼び出し方法は電子カルテにより異なります　※電子カルテ側での作業費用については貴院にてご確認をお願いいたします

常に最新状態を保ちリスクを抑制！安心安全なセキュリティ

医療機器販売名：ルックレック
医療機器認証番号： 227AGBZX00096000

データセンターのセキュリティ対策

・GoogleCloudPlatformを採用。
・セキュリティ技術／専任チームによる
不正アクセス等からの防御。
・データは冗長化および暗号化され保存。
・GoogleCloudは各監査に対応済み。
SSAE16/ISAE3402Type Ⅱ (SOC1/SOC2/SOC3),
ISO27001 , ISO27017 , ISO27018
・HIPAA準拠

不正ログイン対策

・LOOKRECへのログインは、Gmailと同じ
Google認証基盤を用い認証機能を強化。
・ワンタイムパスワード等の**Google二段階認証機能**によるアクセス認証も可能。

データアクセス権限制御

・**アクセス権限があるユーザのみ**
LOOKRECへログインが可能。
・**ユーザ単位での参照／編集権限設定**可
・**ログイン後の追跡管理実施**

通信内容の盗聴、改ざん対策

・データはSSL/TLS技術で暗号化通信
されます。

エムネスのエンジニアリング本部体制

・国際規格に基づくISMSクラウドセキュリティ認証を取得しました（2021年5月）

クリニックでの活用

クリニックでの活用イメージ

医療機器販売名：ルックレック
医療機器認証番号：227AGBZX00096000

受付 → 診察 → 画像検査 → 検査説明 → 会計

画像検査

一般撮影検査

超音波検査

CT/MRI検査

※MWM連携設定すれば、電子カルテから出力される患者情報をモダリティ装置から読める形式に変換し、画像検査時に患者選択が行えます。

① 撮影した検査画像をクラウドへ保存（ためる）

②撮影した検査画像を診察室の PCで表示（みる）

※電子カルテと連携も可

医療支援クラウドサービス LOOKREC ルックレック

クリニックでの導入事例

その他の導入事例はこちらでチェック▶

医療法人晃徳会
横山医院 様

クリニック
整形外科・リハビリテーション科
クラウドPACS

✔ 導入背景

オンプレミス型PACSは保守や更新の費用などが高いことと、CD-ROMでの画像管理だと過去画像を見たい時にすぐに見れず非効率だった

✔ 導入の決め手

サブスク型のため、価格設定が明瞭で低価格だったから

✔ 導入後の効果

クラークさんや看護師さんの仕事がかなり減少したことが実感として、とても大きい

松戸脳神経外科Dr's クリニック様

クリニック
脳神経外科
クラウドPACS・院外読影プラットフォーム

✔ 導入背景

開業にあたり、クラウド型電子カルテと連携して使えるクラウド型のPACSを探していた

✔ 導入の決め手

完全クラウド型はエムネスだけだった。オンプレ型で全て手元で保管しているより、ダウンするリスクは少ないと思ったため

✔ 導入後の効果

病診連携での利用もとてもうまくいっている。離れた場所でも同じ画面を共有しながら相談できてとてもいい

クリニックでの導入事例

その他の導入事例はこちらでチェック▶

松戸常盤平おなかと胃大腸カメラと内科のクリニック 様

クリニック
消化器内科
クラウドPACS

✔ 導入背景

クリニックを開業にあたり、クラウドの電子カルテと相性の良いクラウド型のPACSを探していて紹介された

✔ 導入の決め手

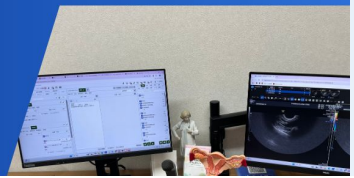
知り合いの先生から色々お話をお伺いしたり、見させてもらった時に一番使いやすそうだった

✔ 導入後の効果

院内の画像は全てLOOKRECに保存して、電子カルテから読んでいる。容量無制限でパーッと出せて満足

みどりのレディースクリニック 様

クリニック
産科婦人科
クラウドPACS



✔ 導入背景

限られた予算内で費用対効果の高いシステムを求めていた

✔ 導入の決め手

他社と比較して初期費用・運用コストが断トツで抑えられる&クラウド型でありながら、画像の時系列管理や操作性がシンプルで、現場での使用に適していた

✔ 導入後の効果

日々のエコー画像を自動で時系列管理でき、必要なときにすぐ取り出して患者さんと一緒に確認でき、診療の質と効率が大きく向上した

ご利用料金・導入の流れ

クリニックでの LOOKREC月額ご利用料金 ※2026/01時点

ストレージプラン

モダリティ接続の
制限はありません

1TBまで 19,500円／月	2TBまで 26,000円／月	3TBまで 39,000円／月
4TBまで 52,000円／月	5TBまで 65,000円／月	以降1TBごと ＋13,000円／月

モダリティプラン

月額固定の料金プラン
保存容量無制限

※モダリティがない場合やデータ移行がある場合等は当プラン対象外

CT／MRI 1台につき

~~30,000円／月~~
19,500円／月

CR／US／ES 1台につき

~~20,000円／月~~
13,000円／月 ※Cアームは 15,000円

ECG／BMD 1台につき

~~10,000円／月~~
6,500円／月

※どちらのプランも **年払いの場合、月額 ×11ヶ月料金** で1年間サービスをご利用いただけます。

※価格に消費税は含まれておりません。 ※導入時に訪問を伴う対応が必要な場合、別途費用が発生する場合がございます。

LOOKREC共通オプション機能 ※2026/01時点

MWM連携

検査装置に入力する患者属性情報がMWMを通し、**電子カルテとの連携が可能**になります！
インターネット環境さえあれば連携可能です。

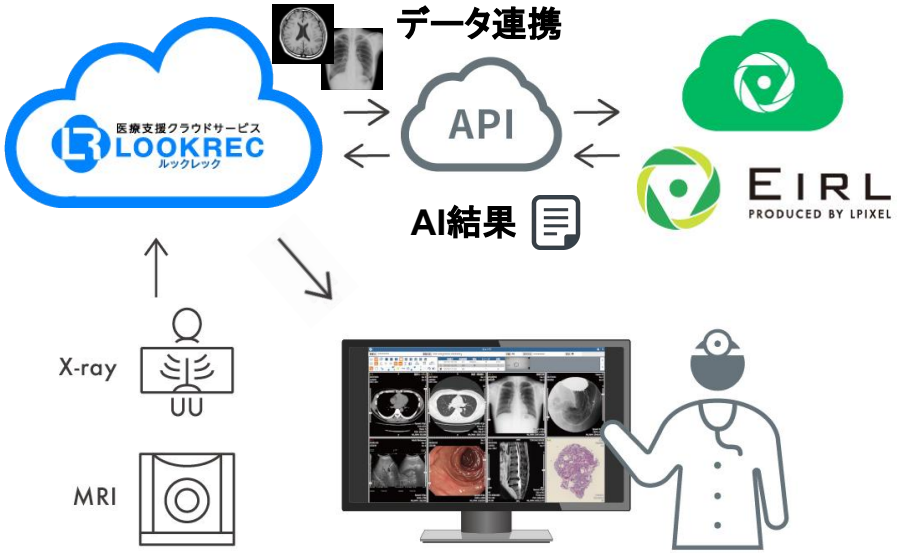
3Dビューア

特別なソフトやワークステーションがなくても動作する3Dビューア。
直感的に病変や位置情報を捉えやすく、患者への説明もスムーズに！

遠隔画像診断機能（コンサル機能）

患者名を匿名化し、メール・チャットで他科の先生へのコンサル依頼が可能。エムネスの遠隔読影をスポット依頼することも可能です。

LOOKRECはエルピクセル社が提供する
画像診断支援 AI「EIRL」をオプション機能として利用可！



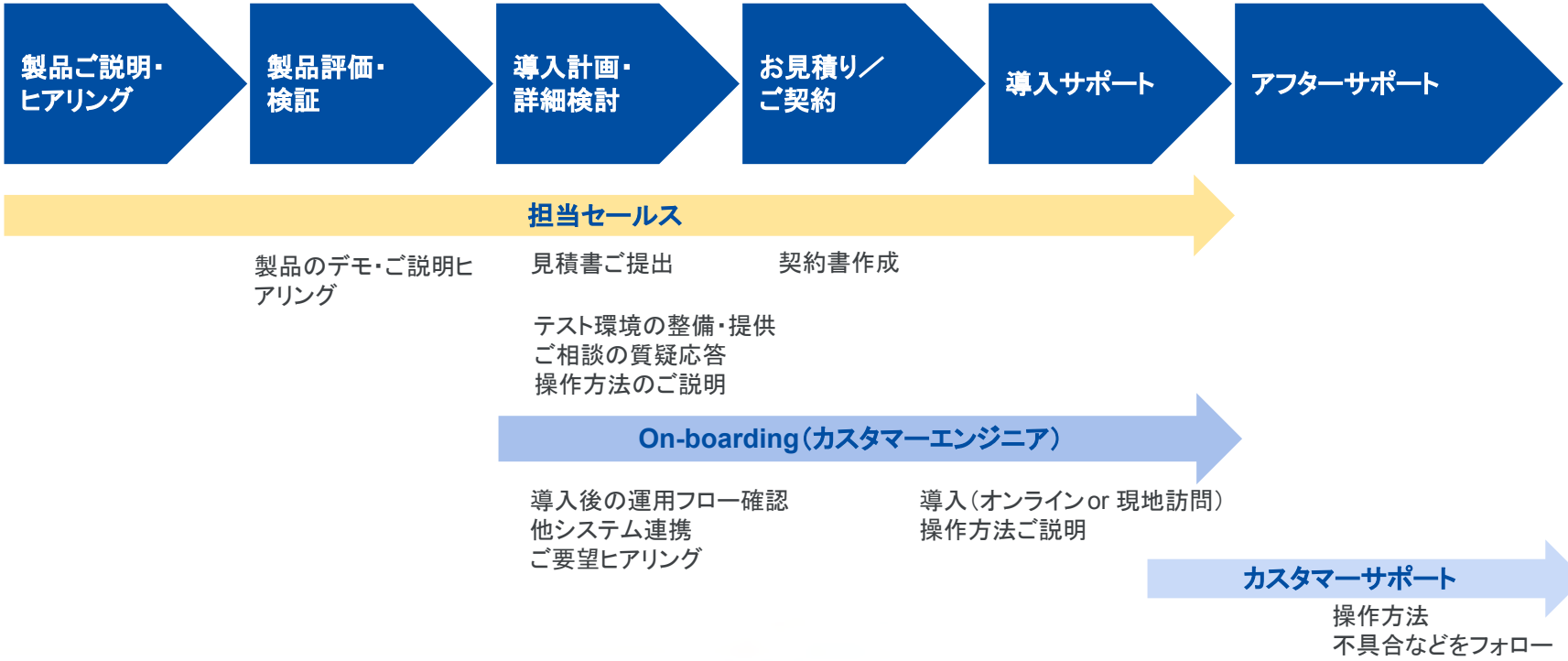
医療機器販売名：ルックレック　　医療機器認証番号：227AGBZX00096000

エルピクセル社の画像診断支援 AI・EIRL Connect（Chest Nodule・Chest XR・Brain Aneurysm）が利用いただけます。

AIのサポートにより医師や技師の業務負担の軽減や診断精度の向上が期待できます 。

月額費用は個別にお見積もりいたします。
お気軽にお問い合わせください。

導入の流れ ～Customer Engagement Process～



お気軽にお問い合わせください

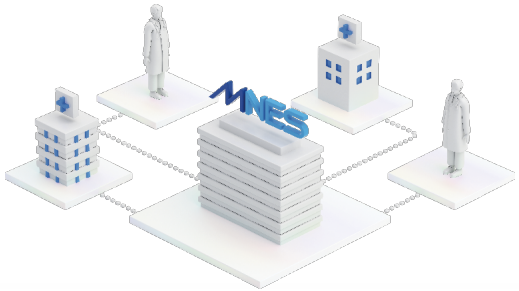
まずは無料でお試し

こちらのトライアルお申込みフォームより、必要事項をご記入後送信ください。
LOOKRECのお試しアカウントが発行され 1ヶ月間、無料でお試しいただけます。

お問い合わせ

お見積もりや、ご利用条件などお気軽にお問い合わせください。
担当者より折り返しご連絡させていただきます。

メール：marketing@mnes.org



会社概要 - エムネス -

ミッション＆事業紹介

MISSION

身体の状況をありのままに正確にリアルタイムに伝え世界中の医師や
医療従事者が連携して、患者のために理想の医療が提供できるようにすること

Medical
遠隔画像診断グループ

放射線診断専門医　常勤約10名
その他専門医　非常勤医約70名

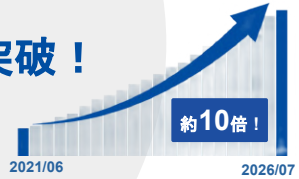
北村 直幸
1993年広島大学医学部卒業、
放射線診断専門医。
2000年に遠隔画像診断センター
「エムネス」設立、
「霞クリニック」院長を兼務。

×

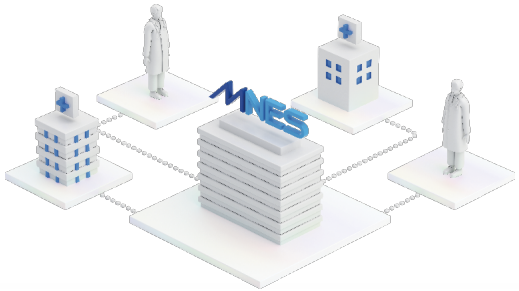
医療支援クラウドサービス LOOKREC ルックレック

Technology
医療支援クラウドサービス

LOOKREC
導入施設数 ※2026年07月現在
2,000件突破！



阿部 伸一
Google のクラウド事業において
日本法人の代表を9年間
務めたのち2020年4月に
エムネスの代表取締役に就任。

会社概要

会社名	株式会社エムネス
所在地	広島オフィス（本店所在地）/ 広島画像診断センター 〒734-0023　広島県広島市南区東雲本町 1-2-27 東京オフィス 〒105-7508　東京都港区海岸 1-7-1　東京ポートシティ竹芝オフィスタワー　8F
設立	2000年10月10日
代表者名	代表取締役社長　阿部　伸一
事業内容	医療支援クラウドサービス「 LOOKREC」 独立放射線科医/独立病理医開業支援 遠隔画像診断サービス、遠隔病理診断サービス CT/MRI撮影技術指導、医用画像機器導入コンサルティング 医療機器販売/貸与