

ITmedia ビジネスオンライン 職種別チャンネル

# トップインタビュー

プロモーションプランのご案内

# トップインタビューとは

## トップインタビュー

会社を強くする

## ——会社を強くする 経営者が語る組織論

<https://www.itmedia.co.jp/business/subtop/topinterview/index.html>

経営者は孤独だ——。時には組織を変えるために、批判を恐れずに果敢な決断が求められる。“一流の経営層”は組織を変えるマネジメントをするためにどんな行動を取ったのか？ 「会社を強くする」ための組織論に迫る。

### ▼コンテンツ例

#### ✓ 経営×DX

[ヤマト運輸が舵を切るデータ・ドリブン経営 “DX請負人”の中林紀彦執行役員を直撃](#)

[旭化成・小堀秀毅社長に聞く「DXを成長戦略に据える理由」 社内外にコネクして新規分野を開拓](#)

[DXで飛躍する出光興産・木藤俊一社長を直撃 「昭和シェルとの経営統合」の効果は？](#)

#### ✓ 経営×働き方改革

[NEC森田社長に聞く「新卒年収1000万円施策」の効果 魅力的な職場を作ることこそマネジャーの仕事](#)

[元ネスレ日本社長の高岡浩三が斬る 大企業がイノベーションを起こせない理由](#)

[「このままではつぶれる……！」 繊維業界の常識を壊して倒産危機を救ったセーレン・川田会長の革命](#)

# 特集連動タイアッププランのポイント

## Point #1

### 特集×ITmedia DMPで関心の高い読者にリーチ

編集特集の実施によって、特集テーマに関心が高い読者を効率的に把握することが可能になります。そして、行動履歴ターゲティングタイアップによって、特集テーマに関心が高い読者に対して貴社タイアップを届けることができます。

## Point #2

### 関心者の“顔”を把握した上でのコンテンツ制作

オーディエンスデータの分析によって、特集テーマに関心がある読者の属性情報や興味・関心内容を事前に把握することが可能になります。さらに、編集記事も手掛けている編集者が貴社のタイアップを制作・監修しますので、「データ×編集者の知見」によるコンテンツを制作することができます。

## Point #3

### プロモーションの多様性

編集記事も手掛けている編集者が貴社のタイアップを制作・監修することで、貴社のプロモーションをより読者に伝わりやすい様々な手法でのコンテンツ化が可能です。

# タイアップ記事プラン企画例

訴求内容に応じた記事コンテンツを制作 豊富な掲載実績をもとに最適な企画をご提案いたします

## ▼記事コンテンツ例

### 有識者インタビュー・対談

- 業界の第一人者・識者に、いま企業が直面するビジネス環境の変化や課題についてお聞きしソリューションに沿って広く問題提起と課題感の醸成を狙う

### 調査結果とインサイト

- 貴社の調査データ、またはITmediaで実施した調査結果と得られたインサイトを解説することで、客観的な数値や傾向をもって問題提起することで、客観的な根拠に基づいた説得力のある訴求が可能

### イベントレポート

- 各種イベントやセミナーの発表内容や資料を記事化しイベント参加者以外にも広く訴求するレポート記事。イベントのアーカイブ化と幅広いターゲット層へのリーチを図る

### 製品・サービス紹介

- ソリューションについてインタビューし、課題の提起と、その解決策としての製品訴求を行う。
- 製品・サービスの認知拡大、ブランド理解促進

### 開発担当者インタビュー

- ソリューション開発担当者様へ、開発経緯やソリューションを取り巻く環境のリアルタイムな分析などをインタビュー。ソリューションに対する立体的な理解を喚起
- 製品・サービスの認知拡大、ブランド理解促進

### 導入事例

- 実際にソリューションを導入しているユーザー企業に、導入に至る経緯や課題感、導入後の改善点をインタビュー。
- 製品・サービスの認知拡大と、具体的な活用シーンの提示と検討導入への動機づけを狙う

※識者のアサインには別途アサイン費を頂戴する場合がございますので予めご了承下さい。  
※あくまで一例です。ご要望に応じて貴社独自の企画案をご提案いたしますので、お気軽にお問合せ下さい。

※ITmedia ビジネスオンラインに掲載するタイアップ記事に限り、ITmedia ビジネスオンラインが実施した読者調査の結果を記事内で無償で利用することが可能です。詳しくは営業担当へお問合せください。

# 当社タイアップ記事の特徴

## 読者のことを最もよく知る編集者 による企画・編集



日々メディアで配信しているニュース記事を執筆・編集しているメディア編集者がその知見を活かし、読者の理解を促しエンゲージメントを高めるコンテンツをご提案。制作作業に最後まで携わります。

## 効果的な読者導線



アイティメディアが有する数多くのサイト特性を生かした広告や、

「ITmedia DMP」に蓄積されている読者の行動データを活用したオーディエンス拡張配信などを組み合わせ、効率的な読者の閲覧を獲得します。

## PVの保証



PV数を保証するメニューをご用意。キャンペーンの数値目標にコミットします。また、一度掲載期間が終了したタイアップ記事に読者誘導を再開することも可能です。

## 詳細なレポートニング



掲載期間終了後には閲覧レポートをご提供しますので、キャンペーンを適正に評価し、次回施策への活用が可能です。

# タイアッププラン概要

アウェアネスからリード獲得まで様々なタイアッププランをご提供  
ITmedia ビジネスオンラインの各ページより読者を誘導します

ITmedia ビジネスオンライン  
TOPページ・各記事ページ



タイアップ記事



タイアッププラン

行動履歴ターゲティングタイアップ記事

読者の行動データ（記事閲覧履歴）を元に「興味・関心」のある読者をタイアップ記事へ誘導します

PV保証タイアップ記事

PV保証により貴社のプロモーションを確実に読者に訴求します

リード提供型タイアップ

記事広告にアンケートを追加し、閲覧者のリード／アンケート情報を獲得します

簡易タイアップ（フレッシュサマリEXPRESS）

リリース資料等から記事広告を作成する早期開始ができる簡易タイアップです

※ページデザインはイメージです

# プロモーションプラン

- 行動履歴ターゲティングタイアップ
- PV保証タイアップ記事
- リード提供型タイアップ
- フレッシュサマリEXPRESS
- オプション
  - オーディエンスターゲティングバナー
  - ターゲティングメール

# 行動履歴ターゲティングタイアップ

読者の行動データ（記事閲覧履歴）を元に「興味・関心」を特定。  
経営者・経営企画担当者向けコンテンツに関心がある人だけをタイアップへ誘導します。

## ➤ 「興味・関心の高い人」を中心に認知度を向上

興味・関心の高い人のみに誘導広告を表示するため、興味・関心を持つ人を中心に認知度を向上させる効果が期待できます。

## ➤ アイティメディアへ訪れたことがない人へもアプローチ

読者の行動データを外部サービスへ連携。拡張配信を行うことで、アイティメディアに訪れたことのない、同じ「興味・関心を持つ人」を外部メディアで捕まえる事が可能に。読者のリーチが広がります。



誘導広告を表示  
記事へ誘導



誘導広告を  
表示しない



### 通常タイアップとの 効果比較

記事滞在時間  
約1.8倍

最後まで記事を読んだ読者数  
約1.5倍

2019年4月～9月に実施した案件の平均値で比較

## 実施料金

¥ 1,900,000 (税別、Gross)

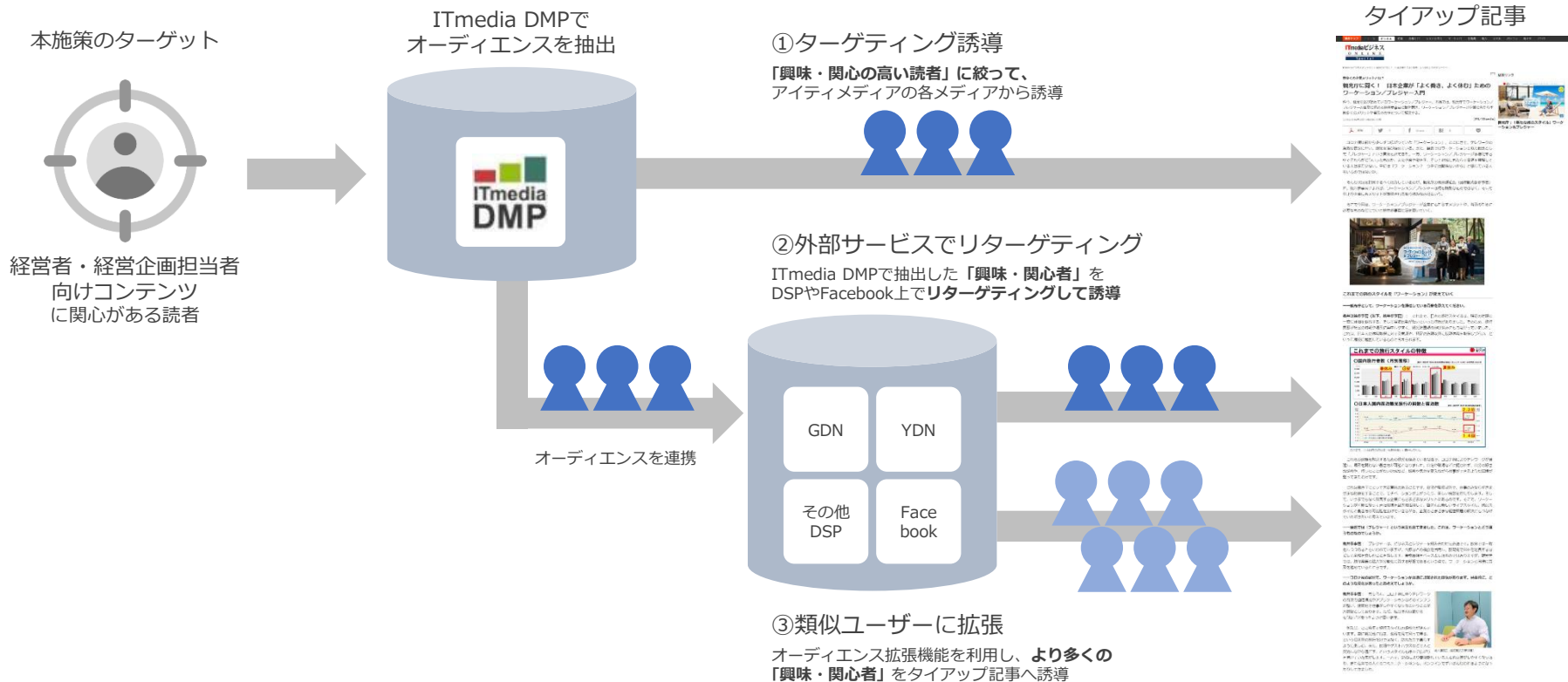
## 広告仕様

|      |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                       |
|------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 保証形態 | PV保証                                                                                                                                                                                                                                                                                                                  |
| 保証PV | 10,000PV                                                                                                                                                                                                                                                                                                              |
| 掲載期間 | 最短1週間～想定1ヶ月（保証PV達成次第終了）                                                                                                                                                                                                                                                                                               |
| 仕様   | タイアップ記事 1本制作<br>約3000～4000字、図版2,3点（取材あり）<br>コンテンツ掲載費含む<br>閲覧レポート（PV,UB,閲覧企業等）                                                                                                                                                                                                                                         |
| 特典   | トップインタビュー TOPページ<br>ー トップリンク掲載<br>ー ロゴ掲載（最大10枠／先着順）                                                                                                                                                                                                                                                                   |
|      | <ul style="list-style-type: none"><li>キーワードは自由に選定可能ですが、弊社内でのUB数が10万UBを下回る場合、調整をお願いする場合がございます。</li><li>本サービスは、オーディエンスの拡張配信及び、外部メディアを利用したプランとなります。</li><li>外部メディアの利用先はアイティメディアが内容に応じて、最適な配信先を選択します（指定出来ません）</li><li>誘導原稿はアイティメディアが準備いたします（事前の確認・指定はできません）</li><li>誘導広告は保証PV達成次第、掲載を停止いたしますが、最低1週間は掲載を保証いたします。</li></ul> |



# 誘導イメージ

ターゲット・オーディエンス+類似ユーザー誘導することで掲載効果UP



※DSP・SSPを利用する場合は、独自のホワイトリストを利用し、面の安全性を確保しています

# ターゲット・オーディエンス

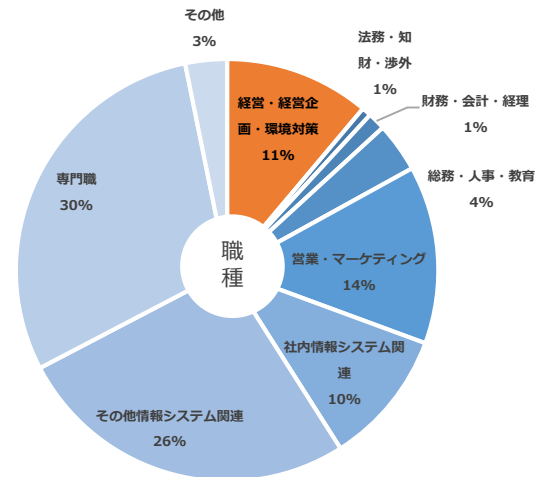
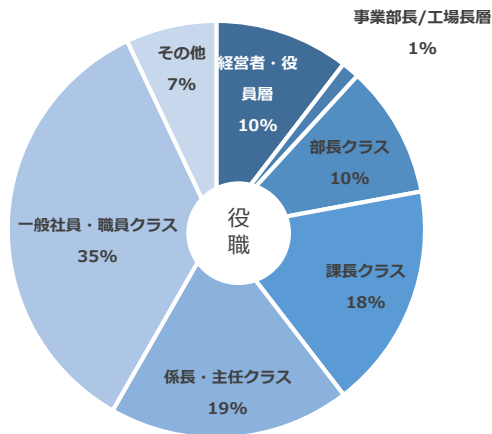
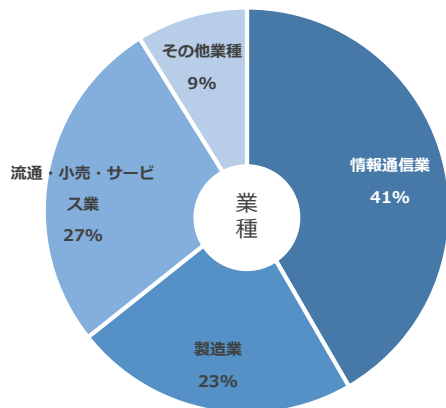
本施策のターゲット



経営者・経営企画担当者  
向けコンテンツ  
を閲覧した読者

- 業種
- ・ 製造業、流通・小売・サービス業、その他業種合わせたユーザー企業が約59%
- 役職
- ・ 課長クラス以上の役職者が約39%
- 職種
- ・ 経営・経営企画職の割合が約11%

## Demographics



# PV保証タイアップ記事

特定対象にターゲティングはせず、  
より幅広い認知拡大に重きを置いたPV保証のタイアップ記事

トップインタビュー TOPページ



各媒体TOP/記事面など  
タイアップ記事専用誘導枠



タイアップ記事



実施料金

¥ 1,900,000～

(税別、Gross)

広告仕様

|      |                                                                                |
|------|--------------------------------------------------------------------------------|
| 保証形態 | PV保証                                                                           |
| 保証PV | 10,000PV～                                                                      |
| 掲載期間 | 最短1週間～想定2ヶ月<br>(保証PVを達成次第終了)                                                   |
| メニュー | タイアップ記事 1本制作<br>約3000～4000字、図版2,3点(取材あり)<br>コンテンツ掲載費含む<br>閲覧レポート (PV,UB,閲覧企業等) |
| 特典   | トップインタビュー TOPページ<br>- トップリンク掲載<br>- ロゴ掲載 (最大10枠/先着順)                           |

- ・外部メディアの利用先はアイティメディアが内容に応じて、最適な配信先を選択します(指定出来ません)
- ・誘導原稿はアイティメディアが準備いたします(事前の確認・指定はできません)
- ・誘導広告は保証PV達成次第、掲載を停止いたしますが、最低1週間は掲載を保証いたします。
- ・期間保証型のタイアップ商品もございます。詳細はお問い合わせください。

# リード提供型タイアップ記事

タイアップ掲載期間中に、貴社オリジナルのアンケートもあわせて実施いただくことで、閲覧者のリード／アンケート情報の獲得が可能

アンケート回答後  
次ページへ

回答および  
回答者個人情報  
想定50件



実送料金

¥ 2,000,000 (税別、Gross)

広告仕様

| 保証形態 | 期間保証                                                                                                                            |
|------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 掲載期間 | 1カ月間                                                                                                                            |
| メニュー | タイアップ記事 1本制作<br>約2000~3000字、図版1,2点（取材あり）<br>アンケートフォーム制作<br>プロファイル獲得（想定50件）<br>閲覧レポート（PV,UB,閲覧企業等）                               |
| 記事掲載 | ITmedia ビジネスオンライン                                                                                                               |
| 誘導枠  | ITmedia ビジネスオンライン<br>トップリンク（1カ月間）<br>サイドリンク（1カ月間）<br>記事下リンク（2週間）<br>スマホリンク（2週間）<br>ITmedia ビジネスオンライン通信<br>Special版 1回 ※アンケート誘導用 |
| 特典   | トップインタビュー TOPページ<br>- トップリンク掲載<br>- ログ掲載（最大10枠／先着順）                                                                             |

※アンケートの特典付与を実施の条件とさせていただきます。読者用特典は弊社側で用意致します。  
 ※獲得したリードは管理サイトからダウンロードすることができます。（日次更新）  
 ※アンケートの設問は貴社にてご用意下さい。設問10問以内。  
 ※ Special（記事部分）のレポーティング内容はPV、UB、滞在時間、記事を読覧した企業の属性、企業名（一部抜粋）  
 ※ 回答後ページについてのレポーティングは致しません。  
 ※ アンケート回答者個人情報の件数および属性を保証するものではありません。

# スケジュール

## 想定スケジュール

掲載までのスケジュールはお申込み後別途ご案内いたします。詳細については各営業担当にお問い合わせください。



※「制作～校正」の期間中には初校・再校・念校が含まれます。念校では「再校時にご依頼いただいた修正内容が反映されているかどうか」の最終確認を行っていただきます。

## ご注意事項

- ・制作した記事広告の著作権は、当社および制作スタッフ（ライター、カメラマンなど）に帰属します。
- ・印刷物でのご利用は二次利用費が発生いたしますので、利用をご希望される場合は、担当営業までお問い合わせ下さい。
- ・著名人のアサインや、遠方への取材などが必要な場合は、別途料金を頂戴いたします。
- ・お申し込み後、広告主様の都合で合意いただいた内容から大きく変更を行う場合、以下の追加費用が発生する場合がございますのでご了承ください。

- ・初校の出し直し：¥300,000
- ・念校以降の修正：¥100,000
- ・再取材のご要望についてはご相談下さい。 ※全て税別・グロス

# 簡易タイアップ (フレッシュサマリEXPRESS)

貴社の新製品・新サービスに関する情報を独自の視点を交えてわかりやすく解説。  
その内容をHTMLメールに載せて、直接読者の手元にお届けするサービス。

## リリース要点まとめ

通常のニュース記事の形で  
製品・サービス紹介をプレスリリースや商品資料をも  
とに掲載

文字数：500文字程度  
図版：1点まで

## 編集部の視点

読者にとってポイントとなる  
部分を編集部の視点を加えて  
まとめます。

文字数：200字程度



配信メールイメージ

## 各メディアの メールマガジン会員に 向けて配信

ITmedia  
ビジネスオンライン通信

配信数：約86,000通  
配信日：月～金

## アーカイブとして メディア上にも掲載



※掲載のみで  
誘導はございません

## 実施料金

¥ 900,000 (税別、Gross)

## 広告仕様

提供内容

- ・簡易タイアップ記事 1本制作  
製品情報の要約 (500文字程度)  
編集部の解説 (200文字程度)
- ・HTMLメールでのコンテンツ配信
- ・制作メディアでのコンテンツ掲載

レポート

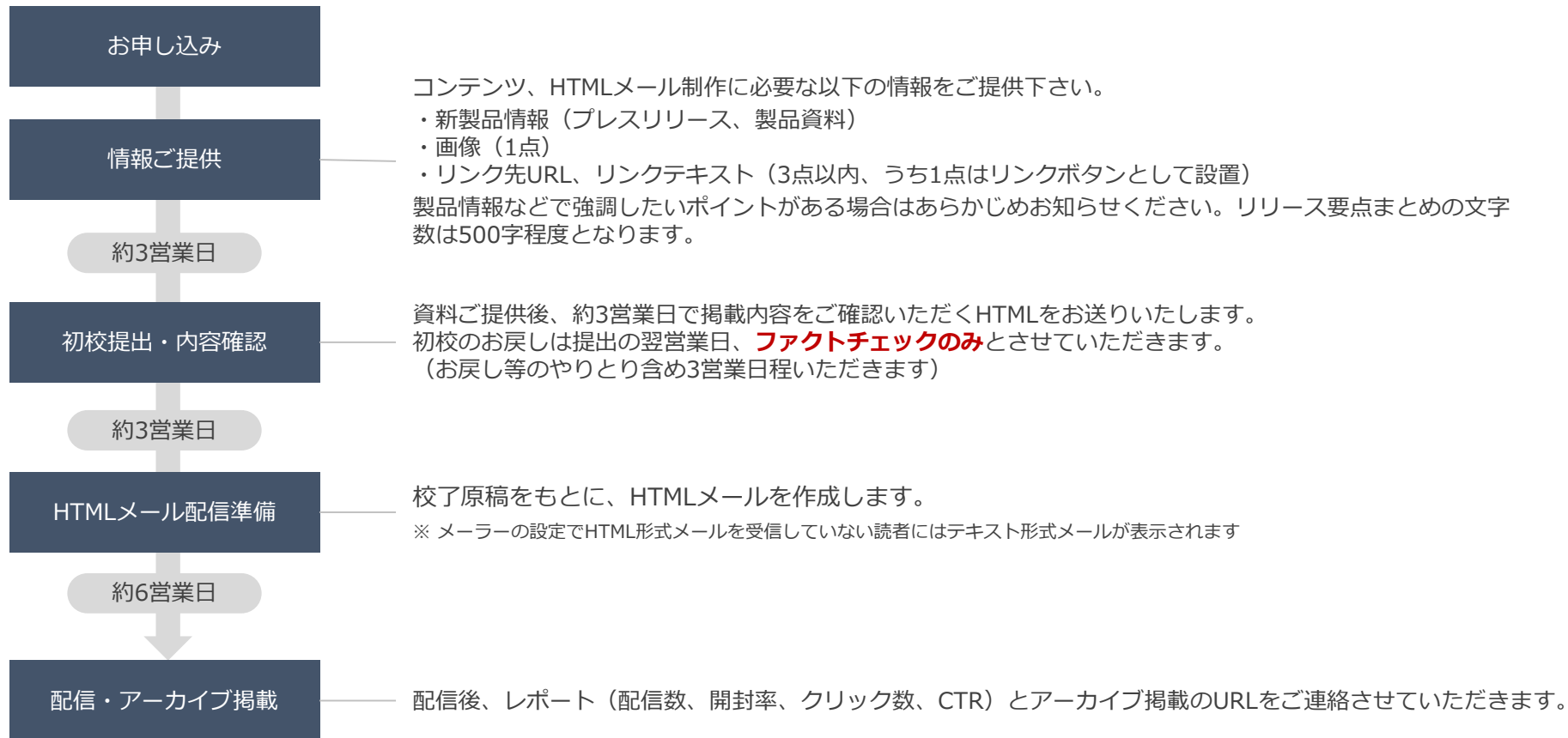
- ・配信数
- ・開封率
- ・クリック数
- ・CTR

特典

- ・トップインタビュー TOPページ  
ーログ掲載 (最大10枠／先着順)

- ・取材無しが前提の簡易タイアップです。掲載を希望する商材の他、製品情報などで強調したいポイントがある場合は予めお知らせください
- ・資料ご提供後、約3営業日で掲載内容をご確認いただくHTMLをお送りいたします。初校のお戻しは「ファクトチェック」のみとさせていただきます。
- ・配信日は他社様案件の状況により、ご要望に沿えない場合がございます。あらかじめご了承ください。
- ・アーカイブ掲載ページへの誘導もオプションで承ります。担当営業までご相談下さい。

# 簡易タイアップ（フレッシュサマリEXPRESS）



# 簡易タイアップ（フレッシュサマリEXPRESS）

## コンテンツ制作について

- 本商品は簡易タイアップのため、取材無しが前提となります。プレスリリースや製品資料をベースに編集部が要点をまとめます。
- 基本的には特集に関連するトピック・テーマに沿った商材に限らせていただきます。それ以外の場合にはお申込み前に営業担当へお問い合わせください。
- 新商品、新サービスの告知以外の場合は事前に内容を確認させていただく場合がございます。詳しくは営業担当へお問い合わせください。
- ニュース情報と編集部の視点はそれぞれで構成されます。編集部視点を交えてニュース記事全体を執筆するという場合は記事タイアップをご選択ください。
- HTMLメール、アーカイブ掲載ページ内にはPR表記、クレジット表記を入れさせていただきます。
- お申し込み後、広告主様の都合で合意いただいた内容から大きく変更を行う場合、追加費用（30,000円）が発生する場合がございます。

## HTMLメールについて

- 下記メーラーで表示確認を行っております。
  - Windowsメール
  - Outlook 2016以降
  - Thunderbird
  - Gmail for Web/iPhone/Android
- 上記は表示を保証するものではなく、メール受信者のOSやメーラー環境により、異なった体裁で表示される事がございます。表示不具合が発生した場合の補償は致しかねますので、予めご了承ください。
- システムの仕様により、予告なく原稿仕様が変更になる場合がございます。予めご了承ください。
- レポート項目は、配信数／クリック数／CTR／開封率です。
- メーラーの設定でHTML形式メールを受信していない読者には、制作コンテンツと関連リンクURLを掲載したテキストメールを配信します。



# オプション：オーディエンスタージェティングバナー



専門性の高いコンテンツの閲覧履歴から特定される読者の関心事項と、アイティメディアIDの登録情報やIPアドレスに紐づく企業情報を掛け合わせたターゲティングバナー



## 配信セグメント例

**経営者・経営企画担当者向けコンテンツに関心がある読者**  
**※在庫はお問合せください**

## オーディエンスタージェティングレクタングル

- 各メディアのファーストビューにレクタングルバナーを配信
- 最低実施10,000imp ~ / imp単価3.0円 / 実施価格 ¥ 300,000 ~ imp消化期間目安 1か月間 ~
- 入稿サイズ：左右 300pixel × 天地 250pixel (または天地 300pixel) 150KB 未満

## オーディエンスタージェティングビルボード

- グローバルナビゲーション直下に大型サイズのバナーを表示
- 最低実施50,000imp ~ / imp単価6.0円 / 実施価格 ¥ 300,000 ~ imp消化期間目安 2週間 ~
- 入稿サイズ：左右 970pixel × 天地 250pixel 150KB 未満

## オーディエンスタージェティングインリード

- 記事読了後の読者に自然な流れで違和感なく広告を表示させることが可能
- 最低実施50,000imp ~ / imp単価6.0円 / 実施価格 ¥ 300,000 ~ imp消化期間目安 2週間 ~
- 入稿サイズ：左右 640pixel × 天地 300pixel 150KB 未満

※ご指定の条件で最低実施impに満たない場合は、条件面や掲載期間についてご相談させていただきます。

# オプション：オーディエンスターゲティングバナー

## 掲載面

ITmedia TOP、ITmedia NEWS、ITmedia ビジネスオンライン、ITmedia エンタープライズ、ITmedia エグゼクティブ、ITmedia マーケティング、@IT、TechTarget、キーマンズネット、MONOist、EE Times Japan、EDN Japan、スマートジャパン、BUILT

## ターゲティング条件

### 行動ターゲティング

特定のキーワードを含むコンテンツに接触

特定のURLに接触

特定のキーワードが付与されたコンテンツに接触 など

### 属性ターゲティング

業種 職種(会員のみ) 役職(会員のみ) 従業員規模

売上規模 アクセスデバイス 都道府県 ブラウザ OS

## 原稿仕様

ファイル容量150KB 未満 入稿締切：3 営業前 差し替え回数：期間中 1 回

オプション：ITmedia ビジネスオンライン ターゲティングメール



ITmedia ビジネスオンラインメールマガジン取得者  
でオプトインの許諾を得ているユーザーに対し1社独  
占広告を配信。従来のアイティメディアID会員の属  
性データに加え、「ITmedia DMP」に蓄積されてい  
る読者の行動データとも掛け合わせてより精度の高い  
ターゲティングが可能

「★ 9月まで、東京・福岡で続々開催！」  
「サーバー管理者にもよくわかる！仮想化ネットワークセミナーシリーズ」

新着選報 (2013/08/30)

@ITの新着記事をご紹介します。

- 今日のイチャ推し +HTML5 + UX+
  - ★ WebページをRetina対応させるテクニック 基礎知識編
    - <http://magdirect.8media.co.jp/rw/v-4t/12o/13/14/ai/articles/1308/29/news/>
- NewsInsight - 今日のニュース ---
  - ★ ウィームウェアのSDNとはどう進化するか
  - ★ ロボットのレンタルサーバーでWeb改定中。WordPress管理画面への不正アクセス
  - ★ OpenStack技術の認定試験、Red Hat実施
  - ★ F5ネットワークス、価格競争の4.75スイッチ市場に日本専用機を投入
    - <http://magdirect.8media.co.jp/rw/v-4t/12o/13/14/ai/subtopic/news/>

★ WebページをRetina対応させるテクニック 基礎知識編  
jQuery+HTML5+CSS3を真面目に勉強 (4) iPhoneのRetinaディスプレイ  
ページの制作フローにも大きな変化をもたらした。どのように対応すればいい  
だろうか  
<http://magdirect.itmedia.co.jp/rw/4l/12o/15/ait/articles/1308/29/>

----- Insider.NET -----

■ Win8用ソース・コードをWin8.1用に変換するには？

WinRT TIPS 「ターゲットを変更 (Retarget)」機能を使ってWindows 8アプリプロジェクトをWindows 8.1アプリのプロジェクトに変換する手順を紹介する

<http://magicedirect.itmedia.co.jp/itw/4/12o/15/01/articles/1308/29/n>

Windows Server Insider

■ Windows ServerでIPv6ルーティング

【ネットワーク運用】Windows管理のためのIPv6入門 Windows Server標準のRRAS機能を使えば、IPv6のルータとしても利用できる。その設定方法を解説

<http://magicedd.net/imedia.co.jp/rwv/4l/12o/15/alt/articles/1308/29/news115.htm>

■ 仮想化を成功させるのは「圧倒的な導入と拡張の容易性」  
 全社仮想化とは、複数の部署がこれまで運用してきた業務アプリケーションやデータ、を、単一のIT基盤に統合することで、ITインフラの最適化および運用を助ける取り組みだ。これを成功させるためには、ストレージの導入設計や容量

## ▼行動データ

- ✓ 特定のキーワードに関わるコンテンツに接触
- ✓ 特定のURLに接触
- ✓ 特定のメディア、特集に接触 など

## ▼属性データ

- ✓ 業種
- ✓ 職種
- ✓ 勤務地
- ✓ 役職
- ✓ 従業員数
- ✓ 年商規模

## 配信セグメント例

経営者・経営企画担当者向けコンテンツに関心がある読者  
※在庫はお問合せください

価格

| ターゲティング<br>条件  | 1通当たり<br>単価 | 条件例                           |
|----------------|-------------|-------------------------------|
| 企業名指定          | ¥100        | 所属企業                          |
| ITMID会員登録データ利用 | ¥80         | 業種、職種、勤務地、役職、従業員数、年商規模 等      |
| 行動履歴データ利用      | ¥50         | 閲覧記事、キーワード、アクセスデバイス、ブラウザ、OS 等 |

・条件を組み合わせる場合は高いほうの単価となります  
 例：「職種（単価80円）」と「閲覧記事（単価50円）」を組み合わせたターゲティング条件の場合は単価80円となる

・最低実施料金 20万円

原稿規定

- ・ 件名 : 全角30文字以内
- ・ 本文 : 全角38文字（半角76文字）以内×100行以内
- ・ 入稿締切日 : 3営業日前の18時まで
- ・ クリックカウント : あり
- ・ URLリンク数 : 20本まで
- ・ ※入稿方法、使用禁止文字などは入稿基準をご覧ください。

※リンクURLは配信時にクリックカウント用URLに変更されますので予めご了承ください。

# キャンセル規定

広告商品の発注書受領後、広告主様のご都合でキャンセルを行う場合は、下記の料率でキャンセル料を申し受けます。

| 商品                      |             |          | キャンセル料金                                                                  | 主な対象商品（下記以外の商品はお問合せ下さい）                                      |
|-------------------------|-------------|----------|--------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------|
| ディスプレイ広告、メール広告          |             |          | 入稿締切期日まで：50%<br>入稿締切期日以降：100%                                            | 各種ディスプレイ広告、メール広告                                             |
| 記事企画 Special（タイアップ記事広告） |             |          | 初校提出前まで：広告料金（制作費、掲載費、誘導費を含む一式）の50%<br>初校提出以降：広告料金（制作費、掲載費、誘導費を含む一式）の100% | 期間保証型タイアップ<br>PV保証型タイアップ                                     |
| リードジェン                  | 件数保証型       | リード獲得    | キャンペーン開始前まで：広告料金（基本料金＋リード料金）の50%<br>キャンペーン開始後：広告料金（基本料金＋リード料金）の100%      | LeadGen. Basic / Segment<br>ITmedia リサーチ                     |
|                         |             | 制作オプション  | 初校提出前まで：広告料金（制作料金）の50%<br>初校提出以降：広告料金（制作料金）の100%                         | LG. Segment オプション 編集タイアップ制作<br>LG. Segment オプション ホワイトペーパー制作  |
|                         |             | その他オプション | キャンペーン開始前まで：広告料金（オプション料金）の50%<br>キャンペーン開始後：広告料金（オプション料金）の100%            | LG. Segment オプション アンケートカスタマイズ<br>LG. Segment オプション テレマーケティング |
|                         | 期間保証型       | ホワイトペーパー | キャンペーン開始前まで：広告料金の50%<br>キャンペーン開始後：広告料金の100%                              | TechFactory 期間保証型LGサービス                                      |
|                         |             | タイアップ    | 初校提出前まで：広告料金の50%<br>初校提出以降：広告料金の100%                                     | TechFactory 期間保証型LGサービス                                      |
|                         | 長期リード獲得サービス |          | 申込み金額の半額費消まで：広告料金（リード料金）の50%<br>申込み金額の半額費消以降：なし                          | LeadGen. Segment 長期利用プラン                                     |

# 媒体規定

## 広告の掲載につきまして

- ・ 広告の掲載可否（掲載中の掲載停止の可否を含みます）につきましては、アイティメディア株式会社が広告掲載基準に基づき判断し決定いたします。
- ・ 掲載された広告およびリンク先の内容についての一切の責任は、広告主が負うものとします。
- ・ 同ページに複数の広告が掲載される場合、同業種競合調整はいたしません。ご了承ください。

## 広告掲載基準

### 1. 掲載に関する基本基準

- (1) 弊社及び弊社の運営するサイトの信頼と品位を損なう表現・内容を含む広告は掲載しません。
- (2) 法令、政令、省令、条例、条約、業界規制等に違反する表現・内容を含む広告は掲載しません。
- (3) 虚偽、誇大、もしくは誤認、錯誤される恐れのある表現・内容を含む広告は掲載しません。
- (4) 以下の類を含む、公序良俗に反する表現・内容を含む広告は掲載しません。
  - ・ 人権を侵害する恐れのある表現・内容
  - ・ 名誉毀損、プライバシーの侵害、信用毀損、誹謗中傷、その他不当な業務妨害となる恐れのある表現・内容
  - ・ 非科学的、迷信に類するもので、消費者を惑わせたり不安を与える恐れのある表現・内容
  - ・ 宗教信仰による布教活動を目的としている表現・内容
  - ・ 暴力、賭博、麻薬、売春などの犯罪行為を肯定、美化した表現・内容
  - ・ 醜悪、残虐、猥奇的で不快感を与える表現・内容
  - ・ 性的に露骨、わいせつ、セクハラに該当するおそれのある表現・内容
  - ・ 風紀を乱し、犯罪を誘発するおそれのある表現・内容
  - ・ 賭博行為および投機等、射幸心を著しく煽る恐れのある表現・内容
- (5) 消費者を混乱させる恐れのある表現・内容を含む広告は掲載しない。
- (6) 団体・個人の氏名、肖像、写真、談話、商標、著作物などを無断で使用している恐れ、または権利侵害のある恐れのある表現・内容を含む広告は掲載しません。
- (7) 広告内容及びリンク先に関し運営者が不明、または責任所在が明らかでない広告は掲載しません。
- (8) その他、弊社が不適当と判断した表現・内容を含む広告は掲載しません。
- (9) 個人サイトの広告は掲載しません。

### 2. 掲載の停止

- (1) 掲載開始後に以下の事由が生じた場合、アイティメディアは広告掲載を停止することがあります。なお、アイティメディアは、本項目に基づく掲載停止に関し、広告主に対し何らの責めを負うものではありません。
  - ① 広告に含まれるリンク先サイトが、アイティメディアの責によらない理由によりデッドリンクとなっているとき
  - ② 広告に含まれるリンク先サイトがウイルスに侵された等、何らかの不具合が発生した場合
  - ③ 掲載を継続することにより第三者もしくはアイティメディアに損害が生じる恐れがある、または第三者もしくはアイティメディアの信用を損なう恐れがあるとアイティメディアが判断したとき
  - ④ 法令・業界規制等の改定、その他の掲載後に生じた事情の変更により、広告の内容が広告掲載基準に違反することとなったとアイティメディアが判断したとき
  - ⑤ 広告掲載規程に違反すると、アイティメディアが判断したとき
- (2) 前項目（1）に基づき掲載停止した期間における広告主の広告掲載料の支払い義務は、免除されないものとします。

### 3. 掲載の中断

- (1) 掲載開始後に以下の事由が生じた場合、アイティメディアは広告掲載を中断します。
  - ① 火災、停電、天災地変、戦乱等の非常事態、インターネットトラフィックの過大等の不可抗力により広告配信サーバ又は広告配信システムが故障し、または機能不能となった場合
  - ② 広告配信サーバ又は広告配信システムの定期または緊急の保守・点検を行う場合
  - ③ 第三者によるハッキングやクラッキング、不正アクセス等、アイティメディアの責に帰すことのできない事由により広告配信サーバ又は広告配信システムに障害が生じた場合
  - ④ その他アイティメディアが広告配信サーバまたは広告配信システムの一時的な中断が必要と判断した場合
- (2) 前項目に基づく中断により、広告主の申込条件通りに広告掲載が不可能になった場合、または掲載された広告からリンク先への接続ができない場合等、広告掲載契約における当社の義務を履行できない事象が生じた場合におけるアイティメディアの義務は、可能な限り、当該事象を治癒することに限定されるものとします。また、当該事象がアイティメディアの故意または重大な過失によることが明らかである場合を除き、アイティメディアは当該事象に起因する広告主の損害について一切責任を負わないものとします。

## ビジネスパーソンにアクションを促すメディア



ビジネスパーソンがキャッチすべき企業・業界動向、彼らが抱える業務上の課題を解決するヒントを提示。戦略立案、働き方改革につながるアクションを促します。

- ① 経営・総務・人事・財務・経理・営業・マーケターなど「職種」
- ② 金融・小売など「業種」

職種・業種別のコーナーも運営し、各領域でのデジタル活用の可能性も探ります。

媒体  
スペック

月間約3396万PV／約934万UB ※2022年1月実績  
メルマガ購読数約13万件 ※2022年2月時点

主要読者

経営層、経営企画、人事・総務、財務、営業、  
事業企画、商品企画・開発、マーケティング など

コンテンツ

- ・ 企業・業界ニュース
- ・ 職種別コーナー
- ・ 業種別コーナー
- ・ 課題別コーナー

# アイティメディア株式会社

## 営業本部

- E-Mail : sales@ml.itmedia.co.jp
- Tel : 03-6893-2246/2247/2248
- Office : 〒102-0094 東京都千代田区紀尾井町3-12  
紀尾井町ビル 12F/13F（受付：13F）
- Web : <https://corp.itmedia.co.jp>

※本資料内の料金は全て税別・グロス表記です。

※ページデザインは変更になる場合がございます。