「働き方改革・生産性向上」に特化したチャンネル

#SHIFT

特集「仕事の当たり前を変えるテクノロジー」 ご協賛プランのご案内

2019年7月1日更新







ビジネスパーソンの働き方やライフスタイルを変革し、 未来に向けて企業、そして社会の持続的な成長を目指す――

「#SHIFT」はそれに関わる人たちを巻き込み、広く議論していくチャンネルです

私たちは日々、多くの時間を仕事に費やしています。もし人生という名のジグソーパズルがあれば、さまざまなピースが折り重なる箱の中でも、「仕事」と書かれたピースは一目で分かるくらい大きいはずです。もちろん、仕事に対する取り組み方は人それぞれですが、いずれにせよ、それは個人の価値観や人生に対する姿勢を反映しているでしょう。

価値観の多様化とともに、私たちの働き方も大きく変化しています。AIやビッグデータ分析、ロボティック・プロセス・オートメーションなど情報技術を活用した効率化が加速し、これまで常識とされていた仕事のやり方が変わる一方で、個人だけでなく、企業や組織の役割にも変革が求められています。

これからのビジネスパーソンに必要不可欠な変化をどのように 捉え、実践するべきか――ITmedia ビジネスオンラインの 「#SHIFT」では、働き方改革やキャリア変革などをテーマに、 現在ビジネス現場で起きている「変化の今」を発信していきます。



ITmedia ビジネスオンライン 第二編集部 後藤 治

チャンネル概要



"仕事の当たり前を「シフト」する" 「働き方改革・生産性向上」に特化した専門情報チャンネル





https://www.itmedia.co.jp/business/subtop/hashshift/index.html

月間PV

5,806,399 PV/月



1.646.758 UB/月

主要読者

経営層、経営企画、人事・総務、財務、営業、 事業企画、商品企画・開発、マーケティング など

トピック

- ・チャンネルオープン以降着実にPVを伸ばし、 「働き方改革・生産性向上」の専門情報チャンネルに成長
- ・タグラインの変更"仕事の当たり前を「シフト」する"と、 注力カテゴリーを以下に設定しリニューアルオープン 「働き方」「組織・マネジメント」「ビジネス改善」



ビジネスパーソンの経営課題を取り上げ、「働き方」「組織・マネジメント」 「ビジネス改善」の3つのカテゴリーに分けてコンテンツを構成





「ワーケーション」ってどうなの? 家族で体験したビジネスマンに聞いてみた



フリーアドレスはもう古い 働き方を根本から変える「ABW」の破壊力



"ワクワク"働けない日本の働き方改革に欠落している「OoW」とは?





社員の働き方を変える実にシンプル な方法 カルビー・松本会長



賛否両論の丸紅「社内副業」義務 化 人事部長に真意を聞いてみた



「組織の中で我慢」を強いる教育 とは決別せよ





リモートワークすると 会社の中身がすべてオープンになる



AIが無くすドブ板営業 Sansan、 名刺データから最適な"出会い"提案



心折れる営業のテレアポ地獄、 ビッグデータが撲滅!?



#SHIFT×Tech 〜仕事の当たり前を変えるテクノロジー〜

▼特集概要

現在の人手不足や将来的な労働人口の減少に伴い、企業は「働き方改革」を差し迫った経営課題として捉えている。こうした課題に対して、#SHIFTでは「生産性向上」をテーマに、組織の見直しや社内制度の整備、バックオフィス業務と現場(製造・小売り等)との連携など、さまざまな取り組みを紹介している。

新たにスタートさせる「#SHIFT×Tech~仕事の当たり前を変えるテクノロジー~」では、組織の生産性向上に寄与する具体的なデバイスやITツールにフォーカスした記事を取り上げることで仕事の当たり前、働き方の常識からのシフトを促す。

▼特集の構成

- ①ビジネス向けデバイスのエンドポイント製品 (ハードウェア、ソフトウェア) 紹介
- ②「新しい技術」「新しい仕組み」で生産性を向上させている、企業事例、トレンド解説など
- ・社員同士でボーナスを贈り合う「第3の給与」(企業向けSNS)
- ・話題のビジネスチャットツールを導入するメリットは?
- ・社員の「元気度」をPCカメラで判定 など

プロモーション実例



ご協賛対象ソリューション

モバイルワークやテレワークを実現するハードウェア、ソフトウェア
→コミュニケーションツール(Web会議、社内SNS等)
→マネジメントツール(グループウェア、労務管理、業務可視化ツール等)
→法人PC、タブレット、モバイルソリューション

実施イメージ



管理職として地方で数カ月働く



伏見: 働き方改革の実践手法としてテレワークが近年、注目を集めていますが、佐藤さん も地方のサテライトオフィスで働いていた経験があるそうですね。

株式会社ブイキューブ 様 対談記事 #テレワーク #サテライトオフィス



働き方改革が叫ばれる中、いかに会議の無駄をなくすのかは生産性向上の大きな課題となっている。会議室で、多数の社員が集まって議論をしてもなかなか意見がまとまらず、よい結論をもまれない。そんな中、火 及でちょっとしたスペースに集まり、機動性馬く会議をする「ハドルミーティング」が注目を集めている。わがアイティメディアの会議においても、ハドルミーティングを実践してみた。その際に重要な役割を果たしたのは……。

「労働時間の削減」が急務

#5HIFT by Modal 82 Ax

2018年6月に「働き方改革間速法案」が可決・成立し、末年4月からいよいよ能行される。これから自分の働き方がどうなるのか、残業がどれくらい減るのかと気になる誘者も多いだろう。働き方改革が生産性向上を目的としているため、さまざまな施策の中でも特に注目を集めているのが「残業時間の上限規制」だ。今までの日本的な古い働き方の習慣から説却し、限られた労働時間の中でいかに生産性を高めていくのかを、各企業が試行領談している状況である。

ご存じの通り、働き方改革では業務効率の改善と生産性の向上がその目的に包置付付られていて、特に改善の中心となっているのが「会議のスリム化」だ。会議前後の紙での資料準備や、会議中の機事録の作成など、会議を聞くためには本質的な内容とは関係のない「会議のための仕事」が膨大に含まれている。また、参加人数が多いとさまざまな意見が交錯して議論がまとまらず、よい結論も出ない場合も多い。「自分―人が発言しなくても誰も気付かない」と考える参加者も生まれてしまうため、当然、「当事者意識」も希薄になってしまうのだ。

ソニーマーケティング株式会社 様 使ってみた企画 #ディスプレイ #会議ツール



テレワークを実現するために必要なものとは?

長時間労働の是正や、同一労働同一賃金などを目指した「働き方改革関連法案」が可決・ 成立し、国の主導による働き方改革が本格的に始動した。

もはや待ったなしの状態で、既に大企業を中心に、業務の生産性向上や事業組織性の権 保、肯児や介護と両立できる多様で柔軟な働き方の実現を目積した働き方成年の取り組みが 組められている。ワークライブパランスを実現するものとして注目されているのが、在宅勤 搭などオフィス以外の場所でも業務に取り組める「テレワーク」だ。

そんなテレワークにとって有用なIT概器やサービスはたくさんある。例えば、場所を問わ ずにオフィスと同じ仕事ができるようにするには、持ち運びに便利な軽量のモバイルドでが 必要だ。ネットワークを選じてコミュニケーションを図ったり、データをやり扱りしたりす るにはモバイルルーターやスマートフォンがいる。また、それらのIT概器を管理するための ソフトウェア、どこからでも利用可能なクラウドアプリケーション、安全に利用するための セキュリティ対策なども欠かせない。

そうしたテレワークに効くものとしてビジネス現場で重視されているのが、PCのデスクトップ環境を仮想化してサーバ上に集約する「仮想デスクトップは発化してサーバ上に集約する「仮想デスクトップはデータゼンターに設置されているサーバで稼働しており、ユーザーのクライアントPCにはネットワークを通じて制固が転送されてくるだけ。そのため、自宅のPCやモバイルデバイスで利用してもサーバ上にあるデータが外部に出ることがない。

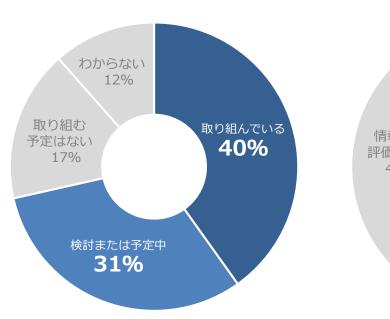
富士通株式会社 様 製品紹介 #仮想デスクトップ #DaaS 働き方改革への取り組み状況

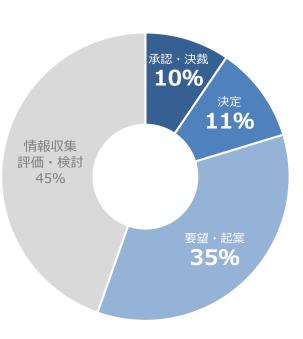


読者はITを活用した働き方改革に強い関心を示す さらに、66%は製品導入にも関与

#SHIFTの読者は企業の働き方を次世代に「シフト」させていくキーパーソン

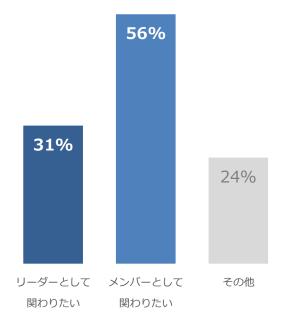
製品導入への関与











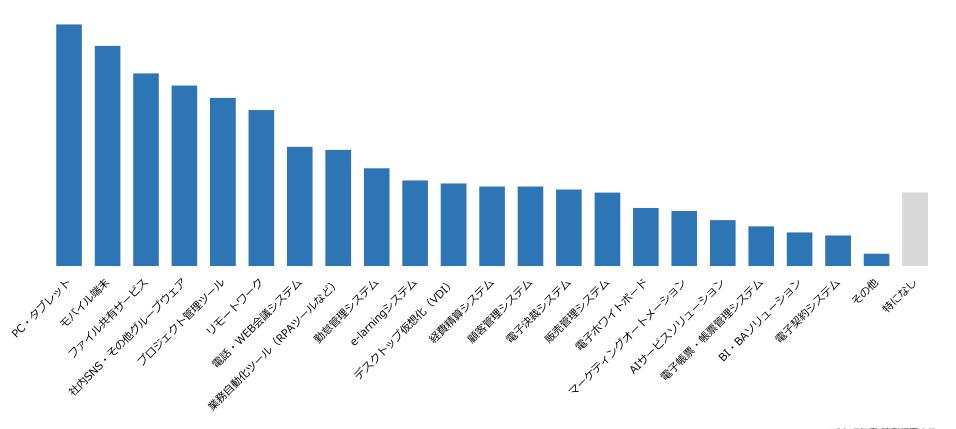
Copyright © 2019 ITmedia Inc.

#SHIFTの読者



76.7%の読者はツールやテクノロジーの導入が自社の働き方改革につながると期待

業界 業種問わず幅広いソリューション製品に興味をもっている



※2017年度 読者調査より

#SHIFT プロモーションメニュー



#SHIFTでは、企業の働き方を次世代に「シフト」させていく キーパーソンに向けて、貴社ソリューションを訴求する場をご提供しています



コンテンツとのシナジー

ITmedia ビジネスオンラインが牽引する「働き方改革」「生産性革命」に関する専門性の高いコンテンツと貴社のプロモーションのシナジーを創出します。



関心の高い読者にリーチ

読者は個人の働き方について関心の高いビジネスマンです。課題が顕在化している読者だけでなく、潜在層のターゲットにリーチできます。



プロモーションの多様性

アウェアネスからリード獲得、ブランディングまで#SHIFTスポンサードプランとしてオンライン・オフラインともに多様なプランをご用意しています。貴社の目的に応じたプロモーションが可能です。

#SHIFT タイアップ



貴社のタイアップ記事を#SHIFT TOPページや働き方改革に関連した編集 記事からも誘導するなど、特典が充実したプランです。

#SHIFT TOPページ 専用誘導枠



タイアップ掲載イメージ





協賛特典3

#SHIFT閲覧読者へのメール誘導

プロファイル獲得プランをつけることも可能です

価格: ¥800,000 (税別/グロス)

※詳細はビジネスリサーチ (P11) をご参照ください

実施料金

¥ 1,800,000 (稅別)

| 広告仕様 | |
|--------|---|
| 保証形態 | imp保証 |
| 保証PV | 10,000PV |
| 掲載期間 | 最短1週間〜最長2ヶ月 (保証PVを達成次第終了) |
| 料金 | ¥1,800,000(税別/グロス) |
| 実施メニュー | タイアップ記事 1本制作 (コンテンツ掲載費含む) 閲覧企業レポート |
| 特典 | #SHIFTトップページ ・ロゴ掲載 ・レクタングル ・特集記事スーパーバナー ITmedia ビジネスオンライン通信 特別誘導枠 |

- ※誘導広告の掲載期間、掲載スペース、原稿内容は当社にお任せいただきます。
- ※誘導広告は保証PV達成次第、掲載を停止いたしますが、最低1週間は掲載を保証いたします。
- ※著名人のアサインや、遠方への取材などが必要な場合は、別途料金を頂戴いたします。
- ※期間保証型のタイアップ商品や1万PV保証プランも ございます。詳細はお問い合わせください。

#SHIFT 簡易タイアップ+アンケート



簡易タイアップ(フレッシュサマリ)とアンケートを組み合わせたプラン 貴社のリリース資料等を読者にわかりやすくお届けし、かつ関心読者のリー ド情報が獲得できます



実施料金

¥ 1,300,000 (稅別)

保証形態 期間保証 実施期間 2调間 料金 ¥1,300,000 簡易タイアップ記事 1本制作 (コンテンツ掲載費含) 製品情報の要約(500文字程度) 実施メニュー 編集部の解説制作 PV/UBレポート 閲覧企業レポート (簡易版) ・アンケートによる読者プロファイ ル取得(想定120件) 誘道枠 専用誘導広告(2调間)

- ※取材無しが前提の簡易タイアップです。掲載を希望する商材の 他、製品情報などで強調したいポイントがある場合は予めお知ら せください。
- ・製品情報(プレスリリース、製品資料等/1点まで)
- 画像(1点まで)
- ・関連リンク先(3カ所程度まで)
- ※資料ご提供後、約3営業日で掲載内容をご確認いただくプレビューをお送りいたします。初校のお戻しは「ファクトチェック」のみとさせて頂きます。
- ※「校正」が必要な場合や、編集部視点を交えた記事制作をご希望の場合は通常の記事体広告をご選択ください。
- ※アンケート設問は、5~6問程度を貴社にてご用意ください
- ※弊社で過去実施したアンケート項目をご参照頂き、それを活用 しながら、貴社項目を追加、設計することも可能です。
- ※アンケート回答促進のため当社負担でインセンティブをつけさせて頂きます
- ※上記インセンティブに加え、アンケート回答者全員にホワイトペーパーDLを付けることもできます。

ビジネスリサーチ



貴社専用のオンラインリサーチを実施し、回答内容とリードデータを獲得 マーケティング戦略や製品開発に利用いただけます

アンケートイメージ



●アンケートのテーマ例

- ・働き方変革
- ・ 従業員の健康管理
- ・データ活用
- ・企業コミュニケーション
- ・デバイス活用 など、業務部門向けのテーマ設定

実施料金

¥800,000 (稅別)

実施内容

メニュー アンケートフォーム制作 プロファイル獲得施策 (想定120件)

ITmedia ビジネスオンライン通信

PR版

料金 ¥800,000~(税別/グロス)

※プロファイル獲得促進のため、アンケートの特典付与を実施の条件とさせて頂きます。読者用特典は弊社側で用意致します。(例: Amazonギフト券等)

簡易タイアップ(フレッシュサマリ)



リリース資料等から記事広告を作成する簡易タイアップ 貴社の新製品・サービス情報に編集部の市場背景・トレンド解説を加えて読 者にお届けする、早期開始が可能なプランです



実施料金

¥500,000 (稅別)

保証形態 期間保証 実施期間 2週間 料金 ¥500,000 実施メニュー 簡易タイアップ記事 1本制作 (コンテンツ掲載費含) 製品情報の要約(500文字程度)

編集部の解説制作 PV/UBレポート 閲覧企業レポート(簡易版)

専用誘導広告(2週間)

※取材無しが前提の簡易タイアップです。掲載を希望する 商材の他、製品情報などで強調したいポイントがある場合 は予めお知らせください。

- ・製品情報(プレスリリース、製品資料等/1点まで)
- 画像(1点まで)

誘導枠

・関連リンク先(3カ所程度まで)

※資料ご提供後、約3営業日で掲載内容をご確認いただく プレビューをお送りいたします。初校のお戻しは「ファクトチェック」のみとさせて頂きます。

※「校正」が必要な場合や、編集部視点を交えた記事制作をご希望の場合は通常の記事体広告をご選択ください。

Copyright © 2019 ITmedia Inc.

記事広告の想定スケジュール・ご注意事項



想定スケジュール

掲載までのスケジュールはお申込み後別途ご案内いたします。詳細については各営業担当にお問い合わせください。

▼PV保証タイアップ・編集特集協賛プラン



※「制作~校正」の期間中には初校・再校・念校が含まれます。念校では"再校時にご依頼いただいた修正内容が反映されているかどうか"の最終確認を行っていただきます。

▼簡易タイアップ(フレッシュサマリ)



- ※取材無しが前提のタイアップとなります。
- ※「ファクトチェック」では事実と異なる内容以外の大幅な構成の修正等については承れませんので、予めご了承ください。

ご注意事項

- ・制作した記事広告の著作権は、当社および制作スタッフ(ライター、カメラマンなど)に帰属します。
- ・印刷物でのご利用は二次利用費が発生いたしますので、利用をご希望される場合は、担当営業までお問合わせ下さい。
- ・お申し込み後、広告主様の都合で合意いただいた内容から大きく変更を行う場合、以下の追加費用が発生する場合がございますのでご了承ください。

・初校の出し直し: ¥300,000

・念校以降の修正:¥100,000

※全て税別・グロス



事業成長と働き方改革を牽引するビジネスパーソンのためのメディア

業界・企業動向などのニュースは勿論、今、すべてのビジネスパーソンがキャッチアップ しなければならない「売上向上」や「働き方変革」のための情報提供と課題解決を提供していきます



http://www.itmedia.co.jp/business/



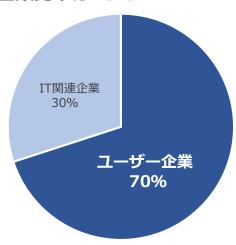
Copyright © 2019 ITmedia Inc.

読者プロフィール



業種比率

ユーザー企業比率は70%



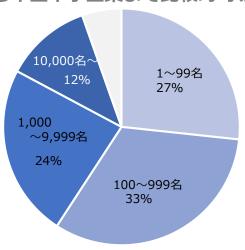
※主なユーザー企業の業種内訳

製造業 22.5% 教育,研究機関 18.6% 卸売業,小売業 11.6% 建設・不動産業 7.9% サービス業 6.8% 官公庁・団体 5.8% 金融業,保険業 3.2%

運輸業, 郵便業 1.7%

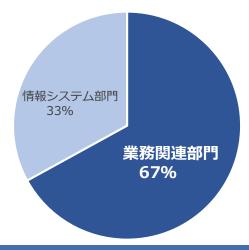
企業規模

大企業から中堅中小企業まで比較的均等に分布



職種

主な所属はモノづくり、営業、経営企画、総務部門



※主な業務関連職の職種内訳

モノづくり関連職 18.9%

営業・販売・サービス職 11.8%

その他専門職 7.4%

経営・経営企画職 6.8% 総務・庶務職 3.4%

その他一般職 3.0%

宣伝・マーケティング職 2.7%

法務・知財・渉外職 2.0%

デザイン・クリエイティブ職 1.7%

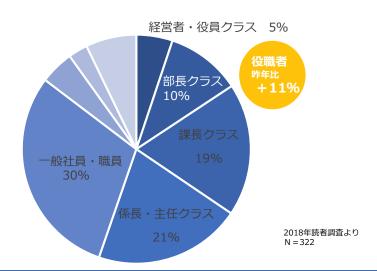
人事・教育職 1.4%

広報・IR職 1.4%

財務・会計・経理職 0.7%

資材・購買職 0.7%

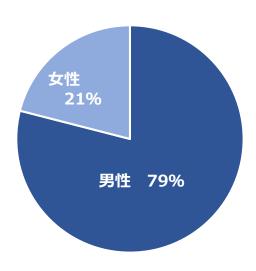
読者役職



読者プロフィール

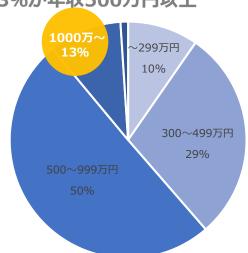


読者性別

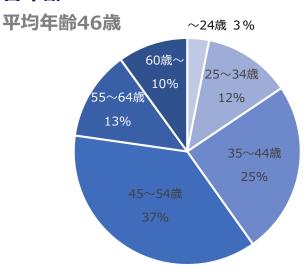


読者年収

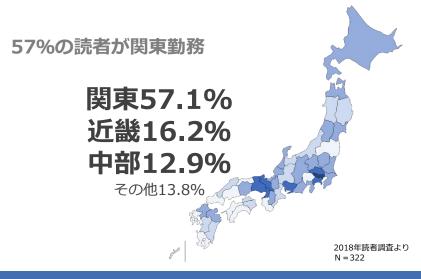
読者の63%が年収500万円以上



読者年齢



勤務地

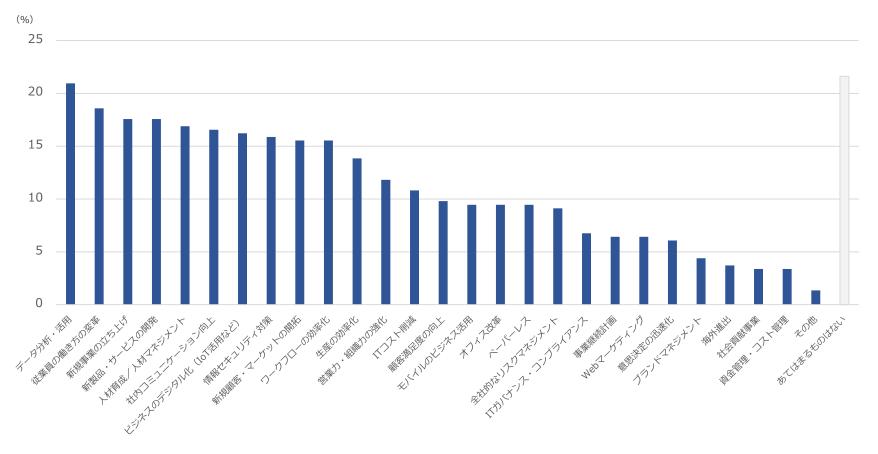


読者プロフィール



ビジネス課題

読者のビジネス課題上位は「データ分析・活用」「従業員の働き方の変革」「新規事業の立ち上げ」 「新製品・サービスの開発」「人材育成/人材マネジメント」「社内コミュニケーションの向上」



2018年読者調査より N = 322

- ※本資料内の料金はすべて税別・グロス表記です。
- ※ページデザインは変更になる場合がございます。
- ※その他の広告メニューに関しましては広告料金表をご参考ください。
- ※詳細につきましては営業にお問い合わせください。

お問い合わせ

アイティメディア株式会社 メディア事業本部

営業本部 第一営業統括部/第二営業統括部

〒102-0094 東京都千代田区紀尾井町3-12 紀尾井町ビル12F

Mail:sales@ml.itmedia.co.jp